

Ipsen présente sa nouvelle stratégie et des objectifs financiers relevés pour 2020

Des ventes supérieures à 2,5 milliards d'euros en 2020 tirées par la croissance de la Médecine de spécialité de plus de 14%¹ par an, et une marge opérationnelle des activités supérieure à 30% des ventes

Paris (France), le 11 mai 2017 - Ipsen (Euronext: IPN; ADR: IPSEY), groupe pharmaceutique de spécialité international, organise aujourd'hui une journée investisseurs durant laquelle l'équipe de direction présentera une revue complète de ses activités commerciales, de sa stratégie, et de ses perspectives.

David Meek, Directeur général d'Ipsen a déclaré: « *Ipsen bénéficie d'une dynamique formidable. Notre activité de Médecine de spécialité tire la croissance du Groupe, qui dépasse celle de nos comparables et de l'industrie. Nous bénéficions de notre spécialisation accrue en oncologie, qui représente déjà près de 1 milliard d'euros de ventes, et d'une diversification géographique croissante avec une présence renforcée aux Etats-Unis. Nous sommes déterminés à délivrer sur le long-terme une croissance à deux chiffres, une profitabilité accrue et souhaitons constituer un portefeuille prometteur d'actifs innovants et différenciés, qui nous permettra d'atteindre nos objectifs relevés pour 2020, et de créer de la valeur à long-terme pour nos patients et nos actionnaires.* »

En **Médecine de spécialité**, Ipsen se concentre sur trois domaines thérapeutiques clés: l'oncologie, les neurosciences et les maladies rares, où le Groupe a le potentiel **d'établir une position de leader** et de tirer profit de son expertise du développement des médicaments à leur commercialisation. Afin de renforcer la mise en œuvre de sa stratégie sur ses principaux produits, dont les lancements commerciaux importants de Cabometyx[®] et d'Onivyde[®], Ipsen a conçu un modèle d'innovation dynamique et focalisé afin d'accélérer la croissance de la Médecine de spécialité.

Afin de constituer un portefeuille prometteur d'actifs innovants, Ipsen **transforme son modèle de R&D** en priorisant et en accélérant des projets ciblés en interne, tout en recherchant à l'externe de nouveaux actifs.

Ipsen continuera d'**investir en business développement** dans ses trois domaines thérapeutiques ciblés, grâce à des structures de transactions innovantes, ciblant des actifs

¹ Croissance annuelle moyenne sur la période 2016-2020

globaux et innovants, parmi les meilleurs dans leur catégorie, et à un stade de développement précoce ou intermédiaire.

En **Santé Familiale**, afin **d'établir une activité pérenne et en croissance**, Ipsen achèvera la transformation de son modèle commercial OTx² et exploitera au maximum ses trois principales marques à forte renommée au travers d'innovations pour le consommateur, de la forte croissance des marchés émergents, et d'une présence renforcée en Europe.

Mise à jour des objectifs financiers à 2020

Ipsen présente des objectifs financiers relevés pour 2020, pour tenir compte de la contribution des acquisitions annoncées depuis le début de l'année 2017, ainsi que la nouvelle définition du Résultat Opérationnel des activités (qui excluent les amortissements des immobilisations incorporelles et les plus ou moins-values sur cession d'immobilisations), et la forte performance de l'activité de Médecine de spécialité sur les 15 derniers mois :

- Des ventes supérieures à 2,5 milliards d'euros, avec une croissance des ventes de Médecine de spécialité de plus de 14% par an sur la période 2016-2020 et une croissance des vente en Santé Familiale comprise entre 4% et 6% par an ;
- Une marge opérationnelle des activités supérieure à 30%.

Ces objectifs incluent la contribution des récentes acquisitions réalisées en 2017 mais ne prennent pas en compte l'impact de nouvelles activités de business développement (à part les coûts de développement liés aux potentiels nouveaux actifs de R&D à un stade précoce ou intermédiaire). Ils intègrent aussi l'impact d'une potentielle menace concurrentielle sur Somatuline®.

Ipsen exposera par ailleurs ses priorités en termes d'allocation du capital, notamment sa politique en matière d'investissements, de business développement, de distribution de dividende, et de rachats d'actions, pour accroître la création de valeur pour ses actionnaires.

Réunion, webcast et conférence téléphonique pour la presse (en anglais)

Ipsen tiendra une conférence de presse le jeudi 11 mai 2017 à 10h00 (GMT) au May Fair Hotel, Stratton St, Mayfair, London W1J 8LT.

Une conférence téléphonique sera organisée et une web conférence sera accessible en direct sur www.ipsen.com. Les participants pourront intégrer la conférence 5 à 10 minutes avant son initiation. Aucune réservation n'est nécessaire pour participer à la conférence téléphonique.

² Modèle commercial mixte, à la fois de prescription et hors prescription

Numéros à composer:

France et Europe continentale : +33 (0)1 70 99 35 34

Royaume-Uni : +44 (0)20 7162 9960

Etats-Unis : +1 646 851 2094

N° conférence: 961804

Réécoute

Une réécoute sera disponible pendant 7 jours sur le site web d'Ipsen ou aux numéros suivants :

France et Europe continentale : +33 (0)1 70 99 35 29

Royaume-Uni : +44 (0)20 7031 4064

Etats-Unis : +1 954 334 0342

N° conférence: 961804

Réunion, webcast et conférence téléphonique pour la communauté financière (en anglais)

Ipsen tiendra une conférence analystes le jeudi 11 mai 2017 à 13h00 (GMT) au May Fair Hotel, Stratton St, Mayfair, London W1J 8LT

Une conférence téléphonique sera organisée et une web conférence sera accessible en direct sur www.ipsen.com. Les participants pourront intégrer la conférence 5 à 10 minutes avant son initiation. Aucune réservation n'est nécessaire pour participer à la conférence téléphonique

Numéros à composer:

France and continental Europe: +33 (0)1 70 99 35 34

UK: +44 (0)20 7162 9960

United States: +1 646 851 2094

N° conférence: 961805

Réécoute

Une réécoute sera disponible pendant 7 jours sur le site web d'Ipsen ou aux numéros suivants :

France and continental Europe: +33 (0) 1 70 99 3529

UK: +44 (0) 20 7031 4064

United States: 1-888-365-0240

N° conférence: 961805

À propos d'Ipsen

Ipsen est un groupe pharmaceutique de spécialité international qui a affiché en 2016 un chiffre d'affaires proche de 1,6 milliard d'euros. Ipsen commercialise plus de 20 médicaments dans plus de 115 pays, avec une présence commerciale directe dans plus de 30 pays. L'ambition d'Ipsen est de devenir un leader dans le traitement des maladies invalidantes. Ses domaines d'expertise comprennent l'oncologie, les neurosciences, l'endocrinologie (adulte et enfant). L'engagement d'Ipsen en oncologie est illustré par son portefeuille croissant de thérapies visant à améliorer la vie des patients souffrant de cancers de la prostate, de tumeurs neuroendocrines, de cancers du rein et du pancréas. Ipsen bénéficie également d'une présence significative en santé familiale. Par ailleurs, le Groupe a une politique active de partenariats. La R&D d'Ipsen est focalisée sur ses plateformes technologiques différenciées et innovantes en peptides et en toxines situées au cœur des clusters mondiaux de la recherche biotechnologique ou en sciences du vivant (Les Ulis/Paris-Saclay, France ; Slough / Oxford, UK ; Cambridge, US). En 2016, les dépenses de R&D ont dépassé 200 millions d'euros. Le Groupe rassemble plus de 4 900 collaborateurs

dans le monde. Les actions Ipsen sont négociées sur le compartiment A d'Euronext Paris (mnémorique : IPN, code ISIN : FR0010259150) et sont éligibles au SRD (« Service de Règlement Différé »). Le Groupe fait partie du SBF 120. Ipsen a mis en place un programme d'American Depositary Receipt (ADR) sponsorisé de niveau I. Les ADR d'Ipsen se négocient de gré à gré aux Etats-Unis sous le symbole IPSEY. Le site Internet d'Ipsen est www.ipсен.com.

Avertissement Ipsen

Les déclarations prospectives et les objectifs contenus dans cette présentation sont basés sur la stratégie et les hypothèses actuelles de la Direction. Ces déclarations et objectifs dépendent de risques connus ou non, et d'éléments aléatoires qui peuvent entraîner une divergence significative entre les résultats, performances ou événements effectifs et ceux envisagés dans ce communiqué. Ces risques et éléments aléatoires pourraient affecter la capacité du Groupe à atteindre ses objectifs financiers qui sont basés sur des conditions macroéconomiques raisonnables, provenant de l'information disponible à ce jour. L'utilisation des termes " croit ", " envisage " et " prévoit " ou d'expressions similaires a pour but d'identifier des déclarations prévisionnelles, notamment les attentes du Groupe quant aux événements futurs, y compris les soumissions et décisions réglementaires. De plus, les prévisions mentionnées dans ce document sont établies en dehors d'éventuelles opérations futures de croissance externe qui pourraient venir modifier ces paramètres. Ces prévisions sont notamment fondées sur des données et hypothèses considérées comme raisonnables par le Groupe et dépendent de circonstances ou de faits susceptibles de se produire à l'avenir et dont certains échappent au contrôle du Groupe, et non pas exclusivement de données historiques. Les résultats réels pourraient s'avérer substantiellement différents de ces objectifs compte tenu de la matérialisation de certains risques ou incertitudes, et notamment qu'un nouveau produit peut paraître prometteur au cours d'une phase préparatoire de développement ou après des essais cliniques, mais n'être jamais commercialisé ou ne pas atteindre ses objectifs commerciaux, notamment pour des raisons réglementaires ou concurrentielles. Le Groupe doit faire face ou est susceptible d'avoir à faire face à la concurrence des produits génériques qui pourrait se traduire par des pertes de parts de marché. En outre, le processus de recherche et 5 / 6 développement comprend plusieurs étapes et, lors de chaque étape, le risque est important que le Groupe ne parvienne pas à atteindre ses objectifs et qu'il soit conduit à renoncer à poursuivre ses efforts sur un produit dans lequel il a investi des sommes significatives. Aussi, le Groupe ne peut être certain que des résultats favorables obtenus lors des essais pré cliniques seront confirmés ultérieurement lors des essais cliniques ou que les résultats des essais cliniques seront suffisants pour démontrer le caractère sûr et efficace du produit concerné. Il ne saurait être garanti qu'un produit recevra les homologations nécessaires ou qu'il atteindra ses objectifs commerciaux. Les résultats réels pourraient être sensiblement différents de ceux annoncés dans les déclarations prévisionnelles si les hypothèses sous-jacentes s'avèrent inexactes ou si certains risques ou incertitudes se matérialisent. Les autres risques et incertitudes comprennent, sans toutefois s'y limiter, la situation générale du secteur et la concurrence ; les facteurs économiques généraux, y compris les fluctuations du taux d'intérêt et du taux de change ; l'incidence de la réglementation de l'industrie pharmaceutique et de la législation en matière de soins de santé ; les tendances mondiales à l'égard de la maîtrise des coûts en matière de soins de santé ; les avancées technologiques, les nouveaux produits et les brevets obtenus par la concurrence ; les problèmes inhérents au développement de nouveaux produits, notamment l'obtention d'une homologation ; la capacité du Groupe à prévoir avec précision les futures conditions du marché ; les difficultés ou délais de production ; l'instabilité financière de l'économie internationale et le risque souverain ; la dépendance à l'égard de l'efficacité des brevets du Groupe et autres protections concernant les produits novateurs ; et le risque de litiges, notamment des litiges en matière de brevets et/ou des recours réglementaires. Le Groupe dépend également de tierces parties pour le développement et la commercialisation de ses produits, qui pourraient potentiellement générer des redevances substantielles ; ces partenaires pourraient agir de telle manière que cela pourrait avoir un impact négatif sur les activités du Groupe ainsi que sur ses résultats financiers. Le Groupe ne peut être certain que ses partenaires tiendront leurs engagements. A ce titre, le Groupe pourrait ne pas être en mesure de bénéficier de ces accords. Une défaillance d'un de ses partenaires pourrait engendrer une baisse imprévue de revenus. De telles situations pourraient avoir un impact négatif sur l'activité du Groupe, sa situation financière ou ses résultats. Sous réserve des dispositions légales en vigueur, le

Groupe ne prend aucun engagement de mettre à jour ou de réviser les déclarations prospectives ou objectifs visés dans le présent communiqué afin de refléter les changements qui interviendraient sur les événements, situations, hypothèses ou circonstances sur lesquels ces déclarations sont basées. L'activité du Groupe est soumise à des facteurs de risques qui sont décrits dans ses documents d'information enregistrés auprès de l'Autorité des Marchés Financiers. Les risques et incertitudes présentés ne sont pas les seuls auxquels le Groupe doit faire face et le lecteur est invité à prendre connaissance du Document de Référence 2016 du Groupe, disponible sur son site web (www.ipsen.com).

Pour plus d'informations:

Groupe Ipsen

Médias

Didier Véron

Senior Vice-Président, Affaires Publiques et
Communication

Tél.: +33 (0)1 58 33 51 16

E-mail : didier.veron@ipsen.com

Brigitte Le Guennec

Responsable Communication Externe Groupe

Tél.: +33 (0)1 58 33 51 17

E-mail : brigitte.le.guennec@ipsen.com

Communauté financière

Eugenia Litz

Vice-Présidente Relations Investisseurs

Tél.: +44 (0) 1753 627721

E-mail : eugenia.litz@ipsen.com

Côme de La Tour du Pin

Chargé de Relations Investisseurs

Tél.: +33 (0)1 58 33 53 31

E-mail : come.de.la.tour.du.pin@ipsen.com