



**ALLER
PLUS LOIN
POUR LES
PATIENTS**

LE GROUPE EN 2015

 **IPSEN**
Innovation for patient care

04 — FAITS MARQUANTS

14 — Interview de Marc de Garidel

18 — Gouvernance

22 — Stratégie

23 — Parole d'expert : Robert Chu

24 — Chiffres clés

PLUS DE RÉSULTATS

29 — Parole d'expert : Jean-Pierre Bizzari

30 — Oncologie

34 — Neurosciences

38 — Endocrinologie

42 — Médecine générale

PLUS D'INNOVATION

47 — Parole d'expert : Ron Evans

48 — Recherche et Développement au service du patient

50 — Campus d'innovation

52 — Partenariats

54 — Pipeline

56 — Fondation Ipsen

PLUS DE PROXIMITÉ

59 — Parole d'expert : Gérard de Pourville

60 — Ipsen dans le monde

62 — Sites de Recherche et Développement et de Production

63 — Amérique du Nord

64 — Espagne

65 — Australie

PLUS D'ENGAGEMENT

67 — Parole d'expert : Yann Le Cam

68 — Talents

70 — EHS : analyser les risques

72 — Notre démarche éthique

74 — Nos actions au service du patient



Merci à tous les collaborateurs d'Ipsen qui ont prêté leur concours aux reportages photographiques. Tous les noms de produits cités dans le présent document sont donnés en licence à Ipsen ou enregistrés à titre de marque par Ipsen ou ses partenaires dans plusieurs pays.

Conception, rédaction et impression : **HAYAS WORLDWIDE PARIS**

Ipsen, Direction des Affaires publiques et de la Communication.

Crédits photographiques : Thomas Chéné, Corbis, Getty-images, Ina Schoof, photothèque Ipsen, Thomas Laisne, David Meignen, Gérard Uferas, DR

Illustrations : Jean Le Moal

Tous droits réservés

**ALLER PLUS LOIN POUR LES PATIENTS,
C'EST TANT NOTRE MISSION QUE NOTRE
ENGAGEMENT**

et nous poursuivons notre objectif de devenir un leader des traitements dans des domaines thérapeutiques de niche et d'accroître notre expertise en Médecine générale.

**ALLER PLUS LOIN POUR LES PATIENTS,
C'EST AGIR EN CHEF DE FILE DANS TOUS
NOS DOMAINES D'EXPERTISE**

pour mettre au point des traitements efficaces qui répondent aux besoins non satisfaits des patients et les accompagner pendant leur parcours de soins.

**ALLER PLUS LOIN POUR
LES PATIENTS, C'EST POURSUIVRE
NOTRE TRANSFORMATION**

et notre adaptation pour faire face aux défis de demain pour continuer à apporter de la valeur pour la collectivité.



24 FÉVRIER 2015

Ipsen signe une option d'achat pour acquérir **Canbex Therapeutics**, une société issue du University College de Londres, au terme de l'essai clinique de phase IIa du principal candidat médicament de Canbex, le VSN16R, un traitement potentiel de la spasticité chez les personnes atteintes de sclérose en plaques.



1^{ER} AVRIL 2015

Ipsen renforce son partenariat avec **l'université Harvard** en signant un accord pluriannuel destiné à favoriser de nouveaux projets de recherche dans le domaine des tumeurs neuroendocrines, des troubles neuromusculaires et de plateformes technologiques spécialisées dans les toxines et les peptides.



1^{ER} AVRIL 2015



Afin de marquer l'inauguration de son nouveau centre de **R&D à Cambridge** (Massachusetts, États-Unis) spécialisé dans les peptides, Ipsen a organisé un symposium scientifique intitulé « Connecting with Creativity », auquel ont participé plusieurs prix Nobel, ainsi que des scientifiques et des chercheurs de renom.



**8 AVRIL 2015**

Ipsen et l'**École de médecine de Hanovre** (Allemagne) entament un programme de recherche commun dans le but de développer de nouveaux traitements basés sur des protéines de neurotoxine botulique recombinante pour les patients souffrant de maladies neurologiques, endocrines ou oncologiques graves.

**19 MAI 2015**

Ipsen a renforcé son expertise en oncologie en acquérant **OctreoPharm Sciences**, une société allemande qui développe des produits radiopharmaceutiques innovants pour le diagnostic et le traitement des tumeurs neuroendocrines.





18 JUILLET 2015



Les autorités réglementaires américaines (FDA) ont approuvé **Dysport®**, la toxine botulique, dans le traitement de la spasticité des membres supérieurs chez l'adulte.



3 AOÛT 2015

Le partenaire d'Ipsen, **Lexicon Pharmaceuticals**, a annoncé des résultats positifs pour un essai clinique de phase III ayant évalué l'efficacité et la tolérance du telotristat etiprate, un traitement développé pour les patients présentant un syndrome carcinoïde dû à des tumeurs neuroendocrines non contrôlées par les analogues de la somatostatine.





2 SEPTEMBRE 2015

Ipsen a renforcé son portefeuille de Médecine générale en lançant en France **Smecta®** goût fraise comme traitement symptomatique de la diarrhée aiguë de l'enfant et du nourrisson.





28 OCTOBRE 2015

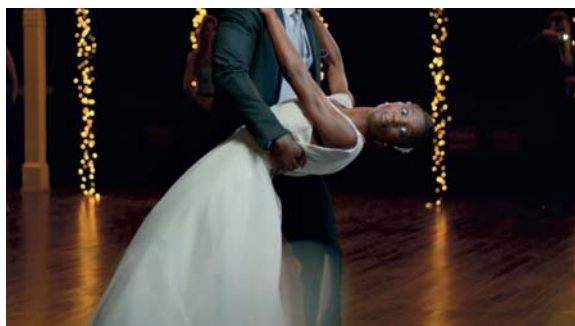
Ipsen renforce sa focalisation dans les domaines thérapeutiques avec **Telesta Therapeutics** pour développer et commercialiser (hors Etats-Unis), le MCNA (complexe acide nucléique-paroi cellulaire de *Mycobacterium phlei*), dans le traitement du cancer de la vessie à risque élevé n'infiltrant pas le muscle vésical.



19 NOVEMBRE 2015

Ipsen et **Interprotein**, société japonaise de biotechnologie spécialisée dans la R&D, ont signé un partenariat de recherche pour de nouveaux peptides thérapeutiques ciblant des récepteurs spécifiques aux technologies PPI (protein-protein interaction) et HLHP (*helix-loop-helix-peptide* / « peptide boucle-hélice-boucle ») destinés à des pathologies graves dans l'endocrinologie, comme le syndrome de Cushing.





7 DÉCEMBRE 2015

Ipsen renforce son portefeuille de Médecine générale en lançant en France une formulation « stick » de **Smectalia**[®] en sachet prêt à l'emploi avec un goût caramel-cacao pour les adultes. Cette formulation de Smecta[®] est disponible sans ordonnance.

smectalia[®]
diosmectite 3g



6 JANVIER 2016

Ipsen et **Galderma** ont étendu la couverture géographique de leur partenariat dans les neurotoxines dans certaines régions clés d'Asie-Pacifique, et Ipsen a acquis la propriété intellectuelle de la toxine liquide de Galderma.



8 JANVIER 2016

Ipsen a conclu un partenariat avec la société belge **Aepodia**, en vue d'optimiser sa capacité à développer des programmes précoces de recherche et à élargir son portefeuille de recherche. Aepodia est la première société à intégrer le campus R&D d'Ipsen sur le cluster scientifique de Paris-Saclay.





17 FÉVRIER 2016

Ipsen a renforcé son pipeline dans les indications oncologiques de niche par la prise en licence de produits radiopharmaceutiques ciblant le récepteur de la neurotensine dans le cancer du pancréas, grâce à un accord de licence avec **3B**

Pharmaceuticals, une société allemande spécialisée dans le développement de nouveaux produits radiopharmaceutiques en oncologie.



1^{ER} MARS 2016

Ipsen a renforcé son pipeline en oncologie en acquérant les droits hors États-Unis, Canada et Japon du **cabozantinib d'Exelixis**, un traitement disponible pour le cancer médullaire de la thyroïde et en cours d'évaluation en Europe pour le carcinome avancé du rein, avec un impact positif sur la survie des patients.



8 MARS 2016

Ipsen annonce un partenariat de recherche avec **PeptiMimesis**, une start-up française issue d'un projet essaimé de l'université de Strasbourg et de l'Inserm, pour le développement de nouveaux peptides thérapeutiques ciblant un récepteur transmembranaire surexprimé dans de nombreux cancers et impliqué dans leur développement.



MARC DE GARIDEL,
PRÉSIDENT-DIRECTEUR GÉNÉRAL D'IPSEN

STRATÉGIE, CROISSANCE ET TRANSFORMATION DU GROUPE IPSEN : MARC DE GARIDEL ANALYSE LES RÉALISATIONS DE L'ANNÉE 2015 ET LES PERSPECTIVES POUR 2016 ET LES ANNÉES À VENIR.

Quel regard portez-vous sur les résultats de l'année 2015 ?

Nous vivons une période véritablement enthousiasmante chez Ipsen. La transformation mise en œuvre ces dernières années, conduite par Christel Bories, porte ses fruits.

Je souhaite remercier tous les collaborateurs d'Ipsen, qui ont fait preuve d'un fort engagement auprès des patients, à qui nous proposons de plus en plus de solutions face aux maladies invalidantes. Je tiens également à saluer la



« EN 2015, NOUS AVONS ENREGISTRÉ UNE CROISSANCE À DEUX CHIFFRES DE NOTRE CHIFFRE D'AFFAIRES POUR LA PREMIÈRE FOIS DEPUIS DIX ANS ET UNE PROGRESSION SIMULTANÉE DE LA RENTABILITÉ DU GROUPE. »

contribution de nos partenaires tels que Galderma, Debiopharm, et tant d'autres, qui nous ont permis d'atteindre un nouveau niveau d'excellence. Au cours de l'année 2015, nous avons annoncé une focalisation accrue de notre stratégie en Médecine de spécialité vers des indications de niche et en Médecine générale avec l'évolution de notre modèle commercial vers l'OTx (modèle commercial mixte, à la fois de prescription et hors prescription). 2015 a été une très bonne année pour Ipsen à plusieurs égards. La première réussite a été notre performance financière, avec une croissance à deux chiffres de notre chiffre d'affaires pour la première fois depuis dix ans et la progression simultanée de la rentabilité du Groupe. Au-delà de cette performance financière, Ipsen a accéléré sa transformation, notamment aux États-Unis, où nous sommes désormais rentables, en avance sur nos prévisions, grâce au succès du lancement de Somatuline® dans le traitement des tumeurs neuroendocrines. Nous pouvons également nous féliciter des excellents résultats scientifiques de Dysport®, qui ont abouti à l'obtention de nombreuses autorisations de mise sur le marché en Europe et aux États-Unis dans le traitement de la spasticité des membres supérieurs chez l'adulte. Notre pipeline a également progressé grâce aux efforts internes et aux acquisitions externes. Ipsen a poursuivi son objectif de devenir un acteur majeur dans le traitement des tumeurs neuroendocrines grâce à l'acquisition d'OctreoPharm

Sciences et au partenariat conclu avec Lexicon Pharmaceuticals. En termes de présence géographique, la contribution de notre filiale aux États-Unis a doublé en 2015 et représente aujourd'hui 11 % du chiffre d'affaires, contre environ 5 % en 2014. Les marchés émergents représentent toujours une part importante de notre empreinte géographique, soit 37 % de notre chiffre d'affaires, tirés par la Chine, la Russie et le Brésil. Ipsen a fait preuve d'une excellente résistance sur ces marchés et y a poursuivi sa croissance en monnaie locale malgré les difficultés rencontrées par ces pays. Le Groupe a enregistré une excellente performance en Europe, soutenue par le lancement de Somatuline® pour le traitement des tumeurs neuroendocrines. En octobre 2015, nous avons ouvert notre première filiale au Canada, dont le marché se situe au dixième rang mondial. Forts d'une trésorerie de clôture supérieure à 200 millions d'euros à la fin de l'année, nous venons de conclure un accord très important en oncologie avec Exelixis pour le développement d'une molécule indiquée dans le traitement du cancer du rein.

Quelles ont été les principales réalisations en Médecine de spécialité ?

Les ventes de produits de Médecine de spécialité ont progressé de 14,4 % en 2015, soutenues par la croissance de Somatuline® et de Dysport®, en hausse respectivement de plus de 34 % et de près de 10 %. La part de marché de Somatuline® a augmenté en Europe et s'établit à 44 % ; elle représente déjà 12,8 %, un an après son lancement aux États-Unis, un résultat largement supérieur à nos prévisions. Le dynamisme de notre partenariat avec Galderma en médecine esthétique a été un relais de croissance supplémentaire. Il a permis de fortement améliorer la part de marché de Dysport® pour atteindre 22 % aux États-Unis, alors qu'elle n'atteignait que 14 % dix-huit mois plus tôt. Nous avons également étendu notre partenariat avec Galderma en Asie au début de l'année 2016. Dysport® en thérapeutique affiche de bonnes performances, notamment dans les marchés émergents. Decapeptyl®, indiqué dans le traitement du cancer de la prostate, a enregistré une croissance modérée d'environ 1 %, due à un accroissement de la concurrence en Chine, mais a gagné des parts de marché en Europe.



>

« AU COURS DES CINQ PROCHAINES ANNÉES, NOUS VOULONS DEVENIR L'UNE DES ENTREPRISES AVEC LE PLUS FORT TAUX DE CROISSANCE DE NOTRE INDUSTRIE. »

Quel est le bilan de la Médecine générale ?

Le déclin historique de nos ventes a été contenu à environ - 1 %. En juillet 2015, à l'occasion de sa Journée Investisseurs, Ipsen a annoncé un virage stratégique qui oriente davantage le modèle de distribution vers la promotion des ventes en pharmacie. Dans ce contexte, nous embauchons actuellement plus de 100 commerciaux en Chine. Au cours du quatrième trimestre 2015, nous avons lancé deux nouvelles formulations de Smecta® en France : le goût fraise, spécifiquement destiné aux enfants et qui est la version la plus vendue en Chine, et Smectalia®, une formulation facile d'utilisation, prête à l'emploi. Le modèle commercial de la Médecine générale est en pleine mutation, et nous anticipons un retour à la croissance dans les années à venir.

Quelle a été l'importance de l'Amérique du Nord en 2015 ?

Les États-Unis constituent un marché stratégique pour Ipsen, et je suis très heureux que cette plateforme soit rentable car elle est cruciale pour l'avenir du Groupe. La performance de Somatuline®, qui a enregistré aux États-Unis une croissance de 112 % par rapport à 2014, est remarquable. En avril 2015, nous avons renforcé nos capacités d'innovation dans le domaine des peptides avec l'ouverture de notre nouveau site de R&D à Cambridge (Massachusetts) qui accueillera 80 scientifiques. Ce site, implanté dans l'un des « clusters » scientifiques les plus importants au monde, favorise le développement de partenariats avec des centres académiques d'excellence tels que l'université Harvard.

L'innovation clinique est cruciale. Quelles ont été les principales avancées en R&D au cours de l'année 2015 ?

Notre pipeline a progressé sur plusieurs fronts. Tout d'abord, les autorités réglementaires américaines (FDA) ont approuvé

l'autorisation de mise sur le marché de Dysport® dans la spasticité des membres supérieurs de l'adulte, autorisation qui a également été obtenue sur de nombreux marchés européens. Nous avons également déposé une demande d'AMM pour Dysport® dans le traitement de la spasticité des membres inférieurs chez l'enfant. Si la FDA l'autorise en 2016, nous deviendrons alors la première entreprise au monde à disposer de cette indication. Nous avons également rendu publics les résultats positifs de l'étude de phase III du telotristat etiprate dans le cadre de notre partenariat avec Lexicon pour le traitement des tumeurs neuroendocrines symptomatiques. Notre objectif est de déposer la demande d'AMM auprès des autorités réglementaires au cours du deuxième trimestre 2016 pour préparer son lancement potentiel en 2017. Nous avons aussi fait progresser notre pipeline dans les neurotoxines de nouvelle génération.

Quels seront les facteurs clés qui vont contribuer à la performance d'Ipsen en 2016 ?

En 2016, Ipsen va focaliser ses efforts pour continuer à faire progresser Somatuline® grâce à sa nouvelle indication aux États-Unis et en Europe. D'autres relais de croissance viendront de la nouvelle indication de Dysport® pour le traitement de la spasticité des membres supérieurs chez l'adulte et le lancement potentiel dans la spasticité des





membres inférieurs chez l'enfant. Notre nouveau défi sera le lancement du cabozantinib, que nous avons pris en licence d'Exelixis, comme traitement en deuxième ligne dans le cancer du rein. Nous espérons une AMM en Europe pour fin 2016. Nous prévoyons une très bonne année 2016 en Médecine de spécialité avec une croissance des ventes de plus de 10% par rapport à 2015. En Médecine générale, nous espérons tirer les bénéfices de nos investissements en Chine et accélérer la croissance de Smecta®, qui bénéficie d'une forte notoriété internationale. Nous avons l'intention d'élargir prochainement notre offre de produits grâce à la prise en licence de probiotiques, ce qui viendra compléter notre offre. Notre discipline en matière de contrôle des coûts devrait permettre au Groupe d'afficher une légère croissance en Médecine générale pour la première fois depuis des années.

Quelles sont les perspectives pour 2016?

Nous sommes en mesure d'accélérer la croissance d'Ipsen avec une nouvelle équipe de direction. Nous avons décidé de modifier la gouvernance du Groupe pour l'aligner sur celle de nos pairs. Les fonctions de Président et de Directeur général seront dissociées. Je deviendrai Président non exécutif à compter de l'entrée en fonction du nouveau Directeur général. Ce dernier aura une connaissance

approfondie du secteur pharmaceutique et des biotechnologies, une forte expérience internationale (notamment aux États-Unis) et de solides références dans le développement et la croissance d'entreprises.

Quels sont vos prochains objectifs pour Ipsen à moyen terme ?

Les perspectives pour les cinq prochaines années sont très favorables pour Ipsen ; nous avons l'ambition de devenir un leader dans des indications de niche, tel que le traitement des tumeurs neuroendocrines et la spasticité. Sur le plan financier, cela implique une accélération de notre croissance pour dépasser les 2 milliards d'euros de chiffre d'affaires d'ici à 2020 et une amélioration de notre rentabilité pour atteindre plus de 26% des ventes.

Au cours des cinq prochaines années, nous voulons devenir l'une des entreprises avec le plus fort taux de croissance de notre industrie. Grâce à la solidité de notre bilan et à l'absence d'endettement, nous allons poursuivre notre croissance rapide et poursuivre les acquisitions d'innovations en externe. L'amélioration tangible de nos résultats au niveau mondial nous place dans une position idéale. Nous pouvons obtenir de nouveaux médicaments ou nouer de nouveaux partenariats qui au final apporteront un réel changement dans la vie des patients.

CONSEIL D'ADMINISTRATION & COMITÉS (1)

Le Conseil d'administration détermine les orientations de l'activité du Groupe et veille à leur mise en œuvre.

CONSEIL D'ADMINISTRATION

Président-Directeur général :

Marc de Garidel

Vice-Président :

Antoine Flochel

Membres :

Hélène Auriol-Potier⁽²⁾,
Anne Beaufour,
Henri Beaufour,
Hervé Couffin⁽²⁾,
Michèle Ollier⁽²⁾,
Pierre Martinet⁽²⁾,
Mayroy SA (représentée
par Philippe Bonhomme),
Christophe Vérot et
Carol Xueref.

ENVIRON
30 RÉUNIONS
EN 2015

COMITÉ STRATÉGIQUE

Président :

Marc de Garidel

Membres :

Henri Beaufour, Anne Beaufour,
Michèle Ollier⁽²⁾, Antoine Flochel
et Carol Xueref.

Son rôle est d'étudier toutes les questions significatives afférentes à la stratégie et l'investissement d'Ipsen SA et du Groupe. Par ailleurs, le Comité étudie, approuve et contrôle le plan stratégique du Groupe.

COMITÉ D'AUDIT

Président :

Pierre Martinet⁽²⁾

Membres :

Hervé Couffin⁽²⁾
et Christophe Vérot.

Son rôle est de s'assurer de la pertinence et de la permanence des méthodes comptables, et d'examiner les communiqués de presse concernant les résultats financiers et les objectifs financiers. Par ailleurs, le Comité s'assure de l'efficacité des systèmes de contrôle interne et de gestion des risques.

COMITÉ DES NOMINATIONS ET DE LA GOUVERNANCE

Président :

Anne Beaufour

Membres :

Hervé Couffin⁽²⁾, Christophe Vérot
et Michèle Ollier⁽²⁾.

Son rôle est de revoir la gouvernance du Groupe et de faire des propositions au Conseil d'administration concernant la réélection, le remplacement ou la nomination d'un nouvel Administrateur. En outre, le Comité donne son

opinion sur le recrutement ou le remplacement du Directeur général.

COMITÉ DES RÉMUNÉRATIONS

Président :

Antoine Flochel

Membres :

Hélène Auriol-Potier⁽²⁾
et Pierre Martinet⁽²⁾.

Son rôle est de faire des propositions au Conseil d'administration concernant tout élément de rémunération des cadres dirigeants, des membres de la Direction générale et des mandataires sociaux. Il émet des opinions au sujet des jetons de présence attribués aux Administrateurs et fait des recommandations, notamment en matière de politique de rémunération, de régimes d'épargne salariale et d'actions gratuites de performance.

COMITÉ D'ÉTHIQUE

Président :

Hélène Auriol-Potier⁽²⁾

Membres :

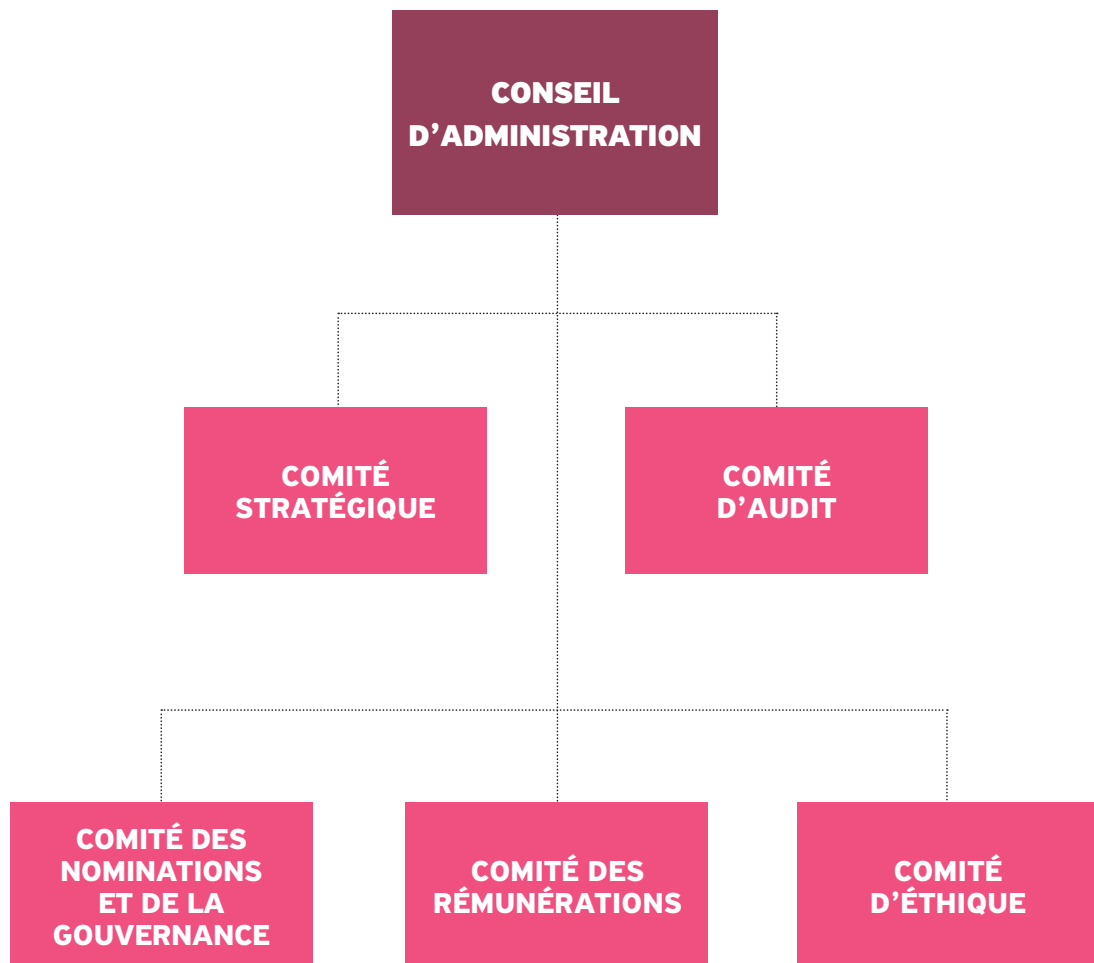
Mayroy SA (représentée
par Philippe Bonhomme)
et Carol Xueref.

Son rôle est de revoir la définition des valeurs fondamentales du Groupe et la politique en matière d'éthique et de *compliance*. De plus, le Comité veille à la diffusion au sein du Groupe du Code d'éthique et des politiques globales y afférentes définies par le Groupe, et de leurs mises à jour.

(1) Voir le chapitre 4 du Document de référence 2015 pour plus d'informations.

(2) Administrateur indépendant.

Le Conseil d'administration a mis en place cinq Comités permanents spécifiques chargés de l'assister dans ses responsabilités de contrôle et de suivi. Ils émettent des propositions et des recommandations, et ils rapportent au Conseil d'administration.



COMITÉ EXÉCUTIF

La Direction générale assure la gestion des affaires du Groupe, notamment scientifiques, juridiques, financières, commerciales et stratégiques, et veille, aux côtés du Président du Conseil d'administration, à la mise en œuvre des décisions du Conseil.



MARC DE GARIDEL

Président-Directeur général

Marc de Garidel a en charge la définition de la stratégie et du développement d'Ipsen SA au long cours, notamment les projets d'acquisition et les partenariats. Il mène la transformation organisationnelle et opérationnelle du Groupe. Il préside le Conseil d'Administration et le Comité exécutif.



JONATHAN BARNSELEY

Vice-Président exécutif,
Opérations techniques

Jonathan Barnsley a la responsabilité des sites industriels de Médecine de spécialité, des activités de développement pharmaceutique (chimique, biologique, analytique et industriel) et des fonctions support globales (Achats, Qualité, EHS, Services techniques, Logistique et approvisionnement); il collabore de manière fonctionnelle avec les sites industriels de Médecine générale.



CLAUDE BERTRAND

Vice-Président exécutif,
R&D, Chief Scientific Officer

Claude Bertrand dirige la découverte, le développement et la mise sur le marché de nouvelles molécules. Il a également la responsabilité de la gestion du cycle de vie des produits commercialisés.



CHRISTOPHE JEAN

Vice-Président exécutif,
Stratégie et *Business*
Développement

Christophe Jean dirige la stratégie, le *business* développement et les alliances stratégiques, avec la responsabilité d'enrichir le portefeuille par des prises en licence ou des acquisitions, et de gérer de manière dynamique les alliances clés et stratégiques du Groupe.



AYMERIC LE CHÂTELIER

Vice-Président exécutif,
Finances

Aymeric Le Châtelier est en charge de la gestion financière du Groupe en assurant l'animation de la performance, la responsabilité de la trésorerie et du bilan, et la supervision des relations avec les investisseurs.



PHILIPPE ROBERT-GORSSE

Vice-Président exécutif,
Franchises Médecine
de spécialité

Philippe Robert-Gorsse définit et conduit, avec la R&D et le *Business* Développement, la stratégie du portefeuille de la Médecine de spécialité (oncologie, endocrinologie et neurosciences). Il définit et conduit, en collaboration avec les Opérations commerciales, les stratégies de marques et les lancements des nouveaux produits.



STÉPHANE BESSETTE

Vice-Président exécutif,
Ressources humaines

Stéphane Bessette soutient et accompagne la dynamique et la stratégie du Groupe, notamment sa transformation. Il a en charge également la performance individuelle et collective des collaborateurs, le développement et l'acquisition de nouvelles compétences, et l'accompagnement au changement.



PIERRE BOULUD

Vice-Président exécutif,
Opérations commerciales
Médecine de spécialité

Pierre Boulud dirige les Opérations commerciales au niveau mondial pour la Médecine de spécialité. Il définit et met en œuvre les stratégies et politiques commerciales des médicaments en Médecine de spécialité.



JEAN FABRE

Vice-Président exécutif,
Business Unit Médecine
générale

Jean Fabre est en charge de définir et de diriger la stratégie, ainsi que le modèle commercial pour la *Business Unit* Médecine générale, sur l'ensemble de la chaîne de valeur (médical, industriel, marketing, Opérations commerciales, stratégie, *Business Développement*).



FRANÇOIS GARNIER

Vice-Président exécutif,
Affaires juridiques

François Garnier à la responsabilité de la Direction juridique, qui assure le support juridique des opérations commerciales, dirige la gouvernance des sociétés du Groupe, la gestion des litiges, la protection de la propriété intellectuelle ainsi que la politique de gestion des risques et des assurances.

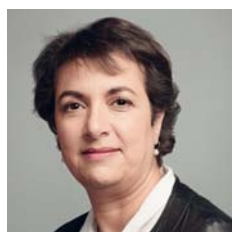
> AUTRES FONCTIONS CLÉS



DOMINIQUE LAYMAND

Vice-Président senior,
Éthique et *Compliance*

Dominique Laymand est en charge de diriger la stratégie, la mise en œuvre et le contrôle du programme Éthique et *Compliance* au niveau mondial en s'appuyant sur une approche intégrée des risques et des standards élevés en termes d'éthique des affaires.



MALIKA MIR

Chief digital officer et
Vice-Président senior, IT

Malika Mir dirige la stratégie digitale et sa mise en œuvre au niveau mondial, et identifie les opportunités de différenciation en termes de solutions et de capacités digitales. Dans le domaine informatique, elle gère le système d'information dans un objectif de modernisation continue afin de répondre aux exigences d'une entreprise en transformation.



DIDIER VÉRON

Vice-Président senior,
Affaires publiques et
Communication Groupe

Didier Véron définit la stratégie de communication au niveau global afin d'améliorer la visibilité, l'image et la réputation du Groupe. Il soutient la transformation d'Ipsen par le développement d'actions de communication interne. Il a aussi pour objectif de garantir le meilleur environnement possible pour les opérations du Groupe en gérant les relations avec les pouvoirs publics et les parties prenantes clés externes.



HEATHER WHITE

Vice-Président,
Audit interne monde

Heather White est chargée de garantir à la Direction générale et au Conseil d'administration, de manière objective et indépendante, que les principaux risques métiers soient identifiés et correctement gérés, et que les programmes de gestion du risque et de contrôle interne fonctionnent efficacement, dans le strict respect de nos valeurs et de notre engagement de transparence.

ALORS QUE LE SECTEUR CONNAÎT DE PROFONDES ÉVOLUTIONS STRATÉGIQUES, NOUS POURSUIVONS NOTRE TRANSFORMATION POUR PRÉPARER LE GROUPE AUX DÉFIS DE DEMAIN.

Chez Ipsen, nous sommes convaincus que notre stratégie de focalisation va nous permettre de mieux répondre aux besoins de nos patients et de devenir l'une des sociétés les plus performantes de notre secteur.

Ipsen améliore en permanence sa performance à tous les niveaux de son activité afin d'enregistrer une croissance rentable.

Le Groupe investit en Médecine de spécialité, domaine en forte croissance qui offre les meilleures opportunités de développement, et optimise ses produits existants. L'objectif d'Ipsen est de devenir, en Médecine de spécialité, un leader mondial dans des indications ciblées, et, en Médecine générale, de se concentrer sur des pathologies gastro-intestinales à l'aide d'un modèle commercial OTx.

TROIS PILIERS DE CROISSANCE EN MÉDECINE DE SPÉCIALITÉ

Ipsen a fondé sa stratégie en Médecine de spécialité autour d'aires thérapeutiques où le Groupe a le potentiel de devenir leader : les tumeurs neuroendocrines, la spasticité et l'indication esthétique de la toxine botulique Dysport®, en partenariat avec Galderma. Le renforcement de la présence du Groupe dans ses aires thérapeutiques historiques, l'oncologie et l'endocrinologie, reste une priorité stratégique importante, de même que l'exploration d'aires thérapeutiques adjacentes qui pourrait aboutir au développement de nouveaux traitements contre les cancers gastro-intestinaux et orphelins.

RENFORCEMENT DE L'ACTIVITÉ EN MÉDECINE GÉNÉRALE

Ipsen a recentré son activité en Médecine générale afin de soutenir son produit phare, Smecta®, dans les pathologies gastro-intestinales en renforçant sa disponibilité en accès libre dans les pharmacies et en s'appuyant sur la solide



expérience du Groupe dans ce domaine. Le développement de cette activité sera également soutenu par la diversification du portefeuille dans des pathologies gastro-intestinales complémentaires, qui pourrait inclure de nouveaux produits comme les probiotiques, et par l'élargissement de sa présence géographique en Europe et dans les pays émergents par le biais d'acquisitions et de partenariats.

R&D AXÉE SUR LES PLATEFORMES INNOVANTES

En Médecine de spécialité, la R&D d'Ipsen va continuer à se concentrer sur deux plateformes technologiques différenciées : les peptides et les toxines pour mettre sur le marché de nouveaux médicaments dans ses domaines thérapeutiques ciblés. Conformément à sa stratégie d'exploration d'aires thérapeutiques adjacentes, la R&D va également déployer des ressources pour le développement de molécules susceptibles de renforcer le portefeuille de traitements existants pour les cancers gastro-intestinaux et orphelins. Les partenariats et les acquisitions resteront une solution importante pour compléter le pipeline interne.

PERSPECTIVES RENFORCÉES POUR 2020

Le 1^{er} mars 2016, Ipsen a relevé ses perspectives pour 2020, et le Groupe prévoit désormais un chiffre d'affaires supérieur à 2 milliards d'euros grâce à la contribution de nouveaux produits et à l'ajout de nouvelles indications pour les médicaments déjà sur le marché. Le Groupe entend également afficher une marge opérationnelle courante de plus de 26% en 2020.



PAROLE D'EXPERT

ENTRETIEN AVEC **ROBERT CHU**,
VICE-PRÉSIDENT SENIOR, TECHNOLOGY
SOLUTIONS, IMS HEALTH

Quelles sont les perspectives pour l'industrie pharmaceutique mondiale d'ici à 2020?

L'industrie devrait connaître une croissance de 29% à 32% à partir de 2015 pour atteindre 1,4 milliard de dollars d'ici à 2020. L'innovation et le lancement de nouveaux médicaments seront les principaux moteurs de croissance, avec une augmentation de la part des médicaments de spécialité par rapport aux autres médicaments. Le domaine de l'oncologie, en particulier, pourrait atteindre une fourchette de 100 à 120 milliards de dollars en 2020. On prévoit cependant un ralentissement dans les marchés émergents, avec une croissance à un chiffre par rapport à la croissance à deux chiffres des années précédentes.

Comment l'industrie pharmaceutique peut-elle anticiper ces changements importants?

Le défi pour les patients, c'est de pouvoir accéder aux médicaments innovants le plus tôt possible, et obtenir de meilleurs résultats thérapeutiques plus rapidement. Pour l'industrie pharmaceutique, il s'agit d'accéder à des taux de remboursement acceptables et à une rétribution de l'innovation de ses médicaments à un niveau acceptable, dans une conjoncture où les dépenses de R&D ont augmenté de façon spectaculaire.

Les cinq à dix années à venir pourraient-elles marquer une profonde rupture en termes d'accès à l'innovation médicale pour les patients?

Les dispositifs médicaux portables, capables de surveiller les signes vitaux tels que les taux de glycémie, vont changer la façon dont l'industrie peut prendre en charge les patients. Nous considérons aussi l'émergence du big data comme un outil préventif et analytique. À mesure que les questions de prise en charge et d'accessibilité deviendront plus prégnantes, l'industrie devra trouver de nouveaux modèles pour prouver la valeur clinique et économique de ses produits en vie réelle. De plus, les payeurs exigeront des modalités thérapeutiques plus strictes et définiront des populations de patients cibles afin d'éviter des dépenses inutiles.

Les patients font-ils partie intégrante de l'écosystème de l'industrie?

Les patients vont jouer un rôle de plus en plus actif dans la gestion de la maladie, et nous attendons un dialogue très actif entre les patients, les entreprises du secteur des sciences de la vie, les payeurs et les professionnels de la santé. Tandis que les États-Unis sont les plus avancés pour la communication envers les patients, on assiste à des avancées en Europe, où les autorités réglementaires sont intéressées par le fait que les entreprises pharmaceutiques exercent une surveillance proactive des médias sociaux afin de favoriser le signalement d'effets indésirables. Nous prévoyons, au fil du temps, que les patients et l'engagement du patient auprès des entreprises pharmaceutiques vont jouer un rôle plus important et faire avancer la santé publique dans son ensemble.



BIOGRAPHIE

Robert Chu a rejoint IMS Health en 2007, en charge du développement, de la gestion de produits et de la supervision commerciale des solutions technologiques de l'entreprise aux clients.

Il a assuré la présidence de la région Asie-Pacifique et Chine, responsable des activités d'IMS Health à travers 17 pays, de juillet 2013 à avril 2015.

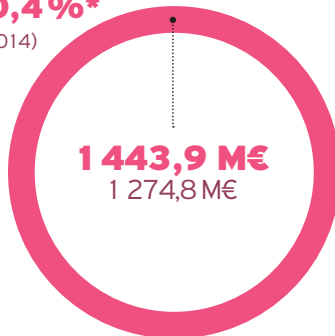
Il possède une expérience de quinze ans à des postes de direction au sein d'IBM Corporation, en Europe et aux États-Unis.



2015 CHIFFRE D'AFFAIRES DU GROUPE

▲ +10,4%*

(2015 VS 2014)

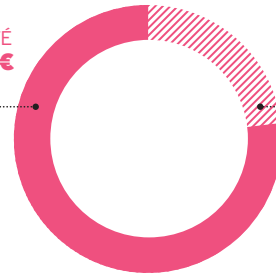


En 2015, le chiffre d'affaires consolidé du Groupe a atteint 1 443,9 millions d'euros, en hausse de 10,4 % d'une année sur l'autre (à taux de change constant).

CHIFFRE D'AFFAIRES PAR SEGMENT

MÉDECINE DE SPÉCIALITÉ
1 114,2 M€
~77%

MÉDECINE GÉNÉRALE
329,7 M€
~23%



La contribution de la Médecine de spécialité au chiffre d'affaires du Groupe est en progression pour atteindre 77,2 % en 2015. Les ventes de Médecine générale ont atteint 329,7 millions d'euros, en baisse de 1,1 %, et représentent 22,8 % du chiffre d'affaires du Groupe.

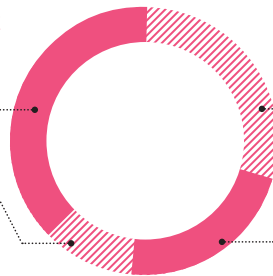
CHIFFRE D'AFFAIRES PAR ZONE GÉOGRAPHIQUE

~38%
PRINCIPAUX PAYS D'EUROPE DE L'OUEST
543,8 M€
+ 5,3%*

~29%
RESTE DU MONDE
420,8 M€
+ 6,9%*

~11%
AMÉRIQUE DU NORD
157,9 M€
+ 67,1%*

~22%
AUTRES PAYS D'EUROPE
321,4 M€
+ 6,0%*



En 2015, les ventes dans les principaux pays d'Europe de l'Ouest ont représenté 37,7 % des ventes totales du Groupe, contre 39,9 % en 2014. Dans les autres pays d'Europe, les ventes ont représenté 22,3 % des ventes totales du Groupe, contre 25,4 % un an plus tôt. En Amérique du Nord, les ventes ont représenté 10,9 % des ventes totales du Groupe, contre 6,2 % en 2014. Dans le reste du monde, les ventes ont représenté 29,1 %, en hausse par rapport à 28,4 % un an plus tôt.

— Chiffres 2015
— Chiffres 2014

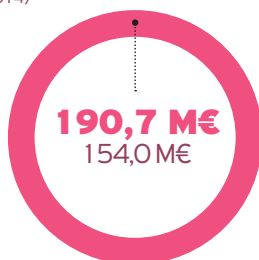
* À taux de change constant.

NB : La répartition des ventes par domaines thérapeutiques diffère de la présentation par pathologie dans la section « Plus de résultats » du rapport annuel.

RÉSULTAT CONSOLIDÉ

▲ +23,8%

(2015 VS 2014)

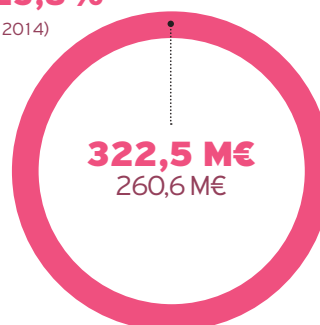


Le résultat consolidé s'établit à 190,7 millions d'euros (part attribuable aux actionnaires d'Ipsen SA : 189,9 millions d'euros), en hausse de 23,8 %, contre 154,0 millions d'euros (part attribuable aux actionnaires d'Ipsen SA : 153,5 millions d'euros) au 31 décembre 2014.

RÉSULTAT OPÉRATIONNEL COURANT

▲ +23,8%

(2015 VS 2014)



Le résultat opérationnel courant a atteint 322,5 millions d'euros en 2015, en progression de 23,8%. La marge opérationnelle courante s'est élevée à 22,3 %, en hausse de 1,9 point par rapport à 2014, principalement tirée par l'accélération du développement aux États-Unis, la solide performance en Europe et une bonne maîtrise des coûts.

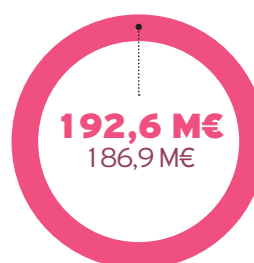
DIVIDENDE PAR ACTION



Le Conseil d'administration, qui s'est réuni le 29 février 2016, a décidé de proposer à l'Assemblée générale des actionnaires, qui se réunira le 31 mai 2016, le paiement d'un dividende de 0,85 euro par action, stable par rapport à l'exercice précédent.

DÉPENSES DE R&D

13,3%
DU CHIFFRE D'AFFAIRES



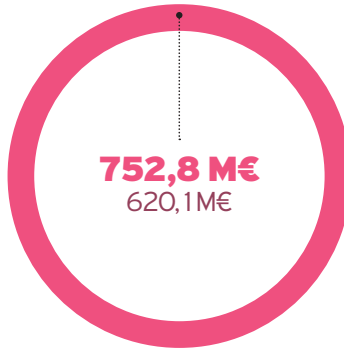
En 2015, les frais liés à la Recherche et au Développement (R&D) ont atteint 192,6 millions d'euros, soit 13,3% du chiffre d'affaires, à comparer à 186,9 millions d'euros, représentant 14,7% du chiffre d'affaires, un an auparavant. Ce recul d'une année sur l'autre s'explique notamment par la décision de mettre un terme aux essais cliniques de Tasquinimod® dans le cancer de la prostate.



CHIFFRE D'AFFAIRES MÉDECINE DE SPÉCIALITÉ

ONCOLOGIE

➤ +17,3%*



VENTES
PAR PRODUITS



NEUROSCIENCES

➤ +10,0%*

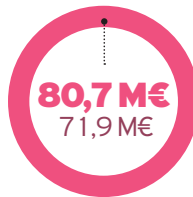


VENTES
PAR PRODUITS

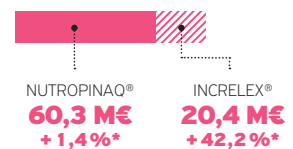


ENDOCRINOLOGIE

➤ +9,6%*

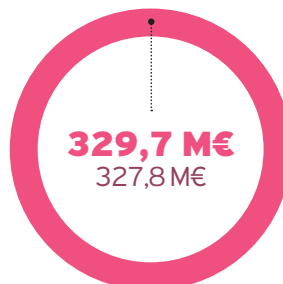


VENTES
PAR PRODUITS



CHIFFRE D'AFFAIRES MÉDECINE GÉNÉRALE

➤ -1,1%*



GASTRO-ENTÉROLOGIE



SMECTA®
114,8 M€
-10,2%*

— Chiffres 2015

— Chiffres 2014

* À taux de change constant.

NB : La répartition des ventes par domaines thérapeutiques diffère de la présentation par pathologie dans la section « Plus de résultats » du rapport annuel.

SOMATULINE®
401,6 M€
 +34,2%*

DÉCAPEPTYL®
334,0 M€
 +1,3%*

HEXVIX®
17,2 M€
 +6,6%*

DYSPORT®
279,5 M€
 +9,7%*

AUTRES
 PRODUITS
1,2 M€

227,2 M€
 -0,7%*

FORLAX®
39,7 M€
 +1,4%*

AUTRES PRODUITS
72,7 M€

TROUBLES
 COGNITIFS

TANAKAN®
52,0 M€
 -11,2%*

AUTRES
 MÉDICAMENTS

26,2 M€
 -13,1%*

ACTIVITÉS LIÉES
 AUX MÉDICAMENTS

24,3 M€
 +52,5%*

PLUS DE RÉSULTATS

L'OBJECTIF D'IPSEN EST DE PROPOSER DES MÉDICAMENTS DANS DES DOMAINES THÉRAPEUTIQUES CIBLÉS, NOTAMMENT POUR LE TRAITEMENT DE CANCERS GASTRO-INTESTINAUX ET ORPHELINS. EN MÉDECINE GÉNÉRALE, IL SE FOCALISE SUR LES PATHOLOGIES GASTRO-INTESTINALES SELON LE MODÈLE OTx.



PAROLE D'EXPERT



ENTRETIEN AVEC LE DR **JEAN-PIERRE BIZZARI**, ANCIEN VPE, RECHERCHE CLINIQUE ONCOLOGIE, CELGENE CORP. ET ANCIEN VP, DÉVELOPPEMENT CLINIQUE ONCOLOGIE, SANOFI-AVENTIS

Comment définissez-vous les indications de niche ?

Il convient d'appréhender les indications de niche sous l'éclairage de la biologie. Il ne faut pas aborder la maladie sous un angle unique, mais considérer que chaque patient est différent, ainsi que sa maladie. Les cinq prochaines années seront capitales car d'énormes progrès vont être réalisés grâce à une meilleure compréhension des mécanismes biologiques, mais aussi par l'analyse plus fine des données que nous recueillons. Plus nous comprenons la biologie des cancers, mieux nous comprenons comment soigner un patient. Les sociétés pharmaceutiques devront restreindre le nombre de maladies qu'elles ciblent et accroître leur spécialisation pour ainsi être la référence dans leur domaine.

Les patients et les groupes de patients sont-ils désormais des acteurs à part entière de l'écosystème de la santé ?

Les groupes de défense des patients jouent un rôle pédagogique majeur pour faire connaître les maladies. Les programmes éducatifs sont essentiels, non seulement pour les patients, mais également pour l'ensemble de la société. Je suis persuadé que des relations fortes entre les biologistes, les chercheurs, les centres de recherche publics, les associations de défense de patients et l'industrie pharmaceutique seront déterminantes pour développer les prochains médicaments contre le cancer. Par ailleurs, le soutien des associations est déterminant pour convaincre les patients de participer aux essais cliniques, indispensables pour leur suivi et la comparaison des résultats entre les médicaments.

Les grandes avancées dans les indications de niche ou orphelines ont donné lieu à des découvertes intéressantes des populations plus larges. Pensez-vous que ce pourrait être un argument pour financer ce type de recherche ?

En comprenant la biologie d'une maladie rare, des applications dans d'autres pathologies plus répandues peuvent être obtenues. C'est la raison pour laquelle la recherche doit se focaliser sur la biologie de la maladie et non se limiter à la maladie ; et ainsi prendre en compte de multiples indications de niche au sein d'une pathologie plus large, tout en intégrant la chronicité des maladies. Le patient doit rester au cœur du développement des médicaments.

Comment nous assurer que les médicaments seront remboursés, et que les patients pourront y accéder ?

Selon moi, tôt ou tard, il y aura un lien entre le bénéfice d'un médicament et son efficacité, et la probabilité qu'il soit remboursé. La sélection des patients et la définition des critères de sélection seront donc déterminantes pour le développement clinique à l'avenir.

BIOGRAPHIE

Le Dr Bizzari a été impliqué dans le développement de nombreuses molécules en oncologie telles que le docétaxel, l'oxaliplatine, la lénalidomide, l'irinotécan ou la formulation liposomale du paclitaxel, ainsi que pour des médicaments à visée anti-angiogénique (VEGF-trap), la thérapie génique, les vaccins ou les agents bioréducteurs. Il a publié plus de 70 articles dans des journaux scientifiques de référence et plus de 160 abstracts dans des congrès scientifiques. Ses domaines d'intérêt incluent également la méthodologie des essais cliniques et la pharmacocinétique/pharmacodynamique.

ONCOLOGIE

Ipsen a une solide expertise en oncologie. Grâce à notre portefeuille de traitements, nos programmes innovants et nos partenariats, nous poursuivons le développement de solutions thérapeutiques innovantes et efficaces pour améliorer les résultats des traitements des patients et accompagner les professionnels de santé au quotidien.

TUMEURS NEUROENDOCRINES

LES TUMEURS NEUROENDOCRINES (TNE) SONT DES CANCERS RARES À ÉVOLUTION LENTE QUI PEUVENT APPARAÎTRE AUX DÉPENS DE N'IMPORTE QUEL ORGANE ; COMPTE TENU DE L'ABSENCE DE SYMPTÔMES SPÉCIFIQUES, LA MALADIE EST SOUVENT DIAGNOSTIQUÉE À UN STADE DÉJÀ AVANCÉ. LES TNE GASTRO-ENTÉRO-PANCRÉATIQUES (TNE-GEP) REPRÉSENTENT 60% DES TNE.

112 000
PERSONNES SONT ATTEINTES
DE TNE AUX ÉTATS-UNIS

178 000
PERSONNES SONT ATTEINTES
DE TNE EN EUROPE

CANCER DE LA VESSIE

LE CANCER DE LA VESSIE EST UNE MALADIE DES CELLULES TAPISSANT L'INTÉRIEUR DE LA VESSIE. CERTAINES CELLULES DEVIENNENT ANORMALES ET PROLIFÈRENT, FORMANT PROGRESSIVEMENT UNE TUMEUR. IL TOUCHE PRINCIPALEMENT LES PERSONNES ÂGÉES, MÊME S'IL PEUT APPARAÎTRE À N'IMPORTE QUEL ÂGE.

CANCER DE LA PROSTATE

UN CANCER DE LA PROSTATE SE DÉVELOPPE À PARTIR D'UNE CELLULE NORMALE QUI SE TRANSFORME ET SE MULTIPLIE DE FAÇON ANARCHIQUE, FORMANT UNE MASSE APPELÉE « TUMEUR ». LA TUMEUR EST D'ABORD LIMITÉE À LA PROSTATE, AVEC LE TEMPS, LA TUMEUR GROSSIT ET PEUT S'ÉTENDRE AU-DELÀ DE LA CAPSULE PROSTATIQUE.

TUMEURS NEUROENDOCRINES

5 À 7 ANS

DÉLAI ENTRE L'APPARITION
DES SYMPTÔMES
ET LE DIAGNOSTIC

**5 INDIVIDUS
SUR 100 000**

INCIDENCE ACTUELLE
DES TNE

**35 INDIVIDUS
SUR 100 000**

PRÉVALENCE ACTUELLE
DES TNE

CANCER DE LA VESSIE

2^E

CANCER UROLOGIQUE
LE PLUS FRÉQUENT,
APRÈS LE CANCER
DE LA PROSTATE

165 000

DÉCÈS
PAR AN DANS
LE MONDE

1^{RE}

TUMEUR LA PLUS
COMMUNE
DES VOIES URINAIRES

CANCER DE LA PROSTATE

5^E

CAUSE DE DÉCÈS
PAR CANCER
CHEZ L'HOMME

307 000

DÉCÈS PAR AN
DANS LE MONDE

2^E

CANCER LE
PLUS FRÉQUENT
CHEZ L'HOMME

L' engagement d'Ipsen en oncologie s'appuie sur un portefeuille croissant de traitements clés. Ces traitements contribuent à améliorer les solutions proposées aux patients atteints de cancer de la prostate ou de la vessie, de tumeurs neuroendocrines et d'autres pathologies oncologiques de niche.

Dans le cadre de sa stratégie de focalisation dans ces pathologies, Ipsen a pour objectif de proposer une prise en charge complète, contribuer à améliorer le diagnostic et offrir des solutions thérapeutiques adaptées aux besoins des patients, en complément de services d'assistance ciblés. Le Groupe a notamment pour ambition de devenir un leader dans le traitement des tumeurs neuroendocrines et d'améliorer l'état de santé des patients à tous les stades de la maladie.

Une étape majeure vers la réalisation de cet objectif a été franchie en 2015 aux États-Unis et en 2016 en Europe avec le lancement de Somatuline® dans le traitement antitumoral des tumeurs neuroendocrines gastro-entéro-pancréatiques. Cette nouvelle indication s'appuie sur l'étude pivotale CLARINET® démontrant l'effet antitumoral de Somatuline®,

avec une réduction du risque de progression de la maladie ou de décès de 53 % chez les patients atteints de tumeurs neuroendocrines gastro-entéro-pancréatiques. La position de leader d'Ipsen dans les

TNE va être renforcée dans les prochaines années avec le lancement prévu en complément de Somatuline®, du telotristat etiprate (hors États-Unis) en partenariat avec Lexicon Pharmaceuticals, pour la prise en charge des symptômes en complément des analogues de la somatostatine chez les patients souffrant de syndrome carcinoïde. Par ailleurs, avec l'acquisition d'OctreoPharm Sciences en octobre 2015, Ipsen s'ouvre un accès à de nouvelles ressources pour améliorer le diagnostic et le traitement des tumeurs neuroendocrines avec des produits radiopharmaceutiques. Le contrat de licence conclu début 2016 avec 3B Pharmaceuticals pour développer de nouveaux produits radiopharmaceutiques en oncologie a renforcé cette nouvelle spécialisation thérapeutique. Ce pipeline de produits couvrira l'ensemble de la prise en charge des TNE en apportant des solutions théranostiques aux patients.

DEVENIR UN LEADER DANS LE TRAITEMENT DES TUMEURS NEUROENDOCRINES

Début 2016, Ipsen a consolidé son pipeline en oncologie en signant un accord très important avec la société américaine Exelixis. Ipsen a acquis (hors Amérique du Nord et Japon) les droits du cabozantinib, un médicament qui pourrait être l'un des meilleurs de sa catégorie et qui dispose déjà d'une assise scientifique solide. Le cabozantinib pourrait devenir un médicament important dans plusieurs indications oncologiques. Son lancement commercial est prévu en 2017 en Europe pour le traitement en deuxième ligne du cancer du rein, car il s'agit du seul traitement à avoir démontré dans l'étude de phase III METEOR® des améliorations



>

significatives et cliniquement pertinentes sur les trois critères clés d'efficacité : la survie globale, la survie sans progression et le taux de réponse objective.

ÉTABLIR DES PARTENARIATS PÉRENNES ET MENER DES CAMPAGNES DE SENSIBILISATION

Ipsen a construit son expertise en oncologie grâce à des partenariats solides et à long terme avec des centres de recherche, tels que l'université Harvard ou l'Institut Curie. Ainsi, plusieurs nouveaux partenariats importants ont été conclus dans le cadre de cette stratégie pérenne, entre mai 2015 et mars 2016, avec par exemple Telesta, 3B Pharmaceuticals, Exelixis ou PeptiMimesis.

Ipsen est un partenaire clé des plus importantes sociétés savantes ou médicales en Europe et aux États-Unis en urologie (EAU, ESOU), en endocrinologie (ENETS, ENDO) et en oncologie (ESMO, ASCO). Dans de nombreux pays, Ipsen collabore étroitement avec des organisations de patients afin d'accroître l'information du grand public autour de ces maladies invalidantes et en améliorer le diagnostic précoce. Ipsen soutient également différentes initiatives (par exemple, Acromegaly Day, World NET Cancer Day) ou programmes (par exemple IPSEN CARES™ aux États-Unis) visant à faciliter l'accès des patients au traitement et à informer sur ces maladies.

Ipsen soutient une prise en charge personnalisée du patient et a lancé le programme « 3i Pathways » (*identify, individualize, improve*) pour faciliter la prise de décision des professionnels de santé et améliorer la communication entre les médecins spécialistes et les patients. Son objectif est de renforcer la participation des patients à la prise en charge de leur maladie.

UN SOLIDE PORTEFEUILLE

Le portefeuille actuel d'Ipsen repose sur trois traitements de référence actuellement commercialisés (Décapeptyl®, Somatuline®, Hexvix®).



SOMATULINE®, UNE AVANCÉE DANS LE TRAITEMENT DES TUMEURS NEUROENDOCRINES

Somatuline® est un traitement administré par voie injectable, particulièrement efficace pour inhiber la sécrétion de l'hormone de croissance (GH) sécrétée par l'hypophyse.

Somatuline® est le seul analogue de la somatostatine autorisé aux États-Unis et en Europe dans le traitement des tumeurs neuroendocrines gastro-entéro-pancréatiques. L'autorisation de mise sur le marché obtenue pour cette indication est une étape importante pour le traitement de ce type de tumeurs, rares et difficiles à diagnostiquer.

DÉCAPEPTYL®, UN TRAITEMENT MAJEUR DU CANCER DE LA PROSTATE

Décapeptyl® est une hormone synthétique de la triptoréline, un décapeptide de synthèse analogue de la GnRH (hormone de libération des gonadotrophines), sécrétée par l'hypothalamus.

Décapeptyl® est indiqué principalement dans le traitement hormonal du cancer de la prostate localement avancé ou métastatique ; il est également indiqué dans le traitement



de l'endométriose, des fibromes utérins, de la puberté précoce et de la stérilité féminine.

Ce traitement peut désormais être administré par voie sous-cutanée, permettant ainsi à un plus grand nombre de patients de le recevoir.

HEXVIX®, UNE TECHNOLOGIE DE RUPTURE CONTRE LE CANCER DE LA VESSIE

Hexvix® est un agent photosensibilisant utilisé pour la détection et le traitement du cancer de la vessie. En générant une fluorescence spécifique des cellules malignes de la vessie, il permet de mieux visualiser les tumeurs lors de l'endoscopie de la vessie (cystoscopie), examen qui consiste à examiner la vessie via l'urètre. Il améliore ainsi la détection et la résection non invasive des tumeurs de cet organe et réduit considérablement le risque d'une résection incomplète ou celui d'une tumeur non vue en lumière blanche. Ce médicament représente une véritable avancée pour les urologues et leurs patients.

ÉTUDES CLINIQUES

CANCER DE LA PROSTATE

10 ÉTUDES DE PHASE IV
DANS LE CANCER DE LA PROSTATE, IMPLIQUANT PLUS DE **4 400 PATIENTS**

1 ÉTUDE DE PHASE IV
EN CHINE ET EN RUSSIE CHEZ PLUS DE **200 PATIENTS** DANS LE CANCER DE LA PROSTATE

TUMEURS NEUROENDOCRINES

IPSEN VIENT DE LANCER **2 LARGES ÉTUDES PROSPECTIVES** ÉVALUANT L'EFFET ANTI-PROLIFÉRATIF DE SOMATULINE® CHEZ DES PATIENTS AVEC DES **TUMEURS NEUROENDOCRINES PULMONAIRES** (SPINET®), MAIS ÉGALEMENT CHEZ DES PATIENTS AVEC DES TUMEURS NEUROENDOCRINES PROGRESSIVES DU PANCRÉAS ET DU TUBE DIGESTIF (CLARINET® FORTE).

CANCER DU REIN À UN STADE AVANCE (RCC)

9 CAS DE CANCER DU REIN **SUR 10** SONT DES RCC

1 PERSONNE SUR 63 VA DÉVELOPPER UN CANCER DU REIN DURANT SA VIE

20 000 NOUVEAUX PATIENTS PAR AN SUR LES TERRITOIRES D'IPSEN

NEUROSCIENCES

Ipsen est engagé de longue date dans le traitement des troubles du mouvement chez l'adulte et l'enfant. Il a pour objectifs de soutenir les patients souffrant de pathologies limitant leur mobilité et d'améliorer leur qualité de vie. Plusieurs approches thérapeutiques interdépendantes doivent donc être proposées aux patients nécessitant des soins. L'engagement d'Ipsen en faveur d'une approche multidisciplinaire de prise en charge des patients remonte à vingt-cinq ans avec l'introduction de ses neurotoxines botuliques.

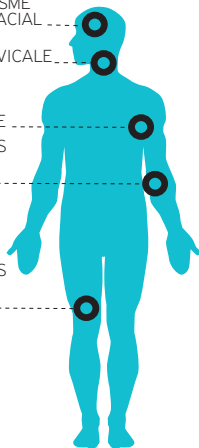
INDICATIONS DE DYSPORT®*

RIDES DE LA GLABELLE
BLEPHAROSPASME
SPASME HÉMIFACIAL

DYSTONIE CERVICALE

HYPERHIDROSE
SPASTICITÉ DES
MEMBRES
SUPÉRIEURS

SPASTICITÉ DES
MEMBRES
INFÉRIEURS



* Les indications varient selon les pays.

ESSAIS CLINIQUES

MÉDECINE ESTHÉTIQUE

3 ESSAIS DE PHASE III

(EN COLLABORATION AVEC GALDERMA) SONT EN COURS

2 ÉTUDES

CLINIQUES AVEC DYSPORT® SOLUTION (CENTRES CLINIQUES PRINCIPALEMENT SITUÉS EN EUROPE)

1 ÉTUDE

AVEC LA FORMULATION EXISTANTE DE DYSPORT® EN CHINE

THÉRAPEUTIQUE

1 000

PATIENTS ADULTES ET ENFANTS ATTEINTS DE SPASTICITÉ ENGAGÉS DANS DES ESSAIS CLINIQUES DE PHASE III DANS ENVIRON 150 CENTRES CLINIQUES DANS LE MONDE

800

PATIENTS PRÉVUS DANS UNE ÉTUDE DE PHASE III (LANCEMENT EN MARS 2016) AVEC UN RECRUTEMENT DANS 200 SITES DANS LE MONDE DANS L'HYPERACTIVITÉ DU DÉTRUSOR D'ORIGINE NEUROLOGIQUE

Depuis 1990, le Groupe focalise ses efforts sur la recherche de pointe dans les neurotoxines et l'ingénierie des neurotoxines recombinantes.

Dysport® est un médicament à base de toxine botulique de type A qui inhibe la transmission des influx nerveux à la jonction du muscle. L'injection de toxine botulique conduit au relâchement d'un muscle contracté, soulageant le patient et lui permettant d'améliorer sa qualité de vie au quotidien. L'autorisation de mise sur le marché de Dysport® pour le traitement de la spasticité des membres supérieurs obtenue récemment aux États-Unis vient renforcer la focalisation du Groupe pour les cinq prochaines années. Dans les pays où Dysport® est déjà autorisé, les nouvelles données issues des études cliniques dans la spasticité de l'adulte et l'enfant permettront de renforcer le libellé actuel des indications de Dysport®. Ipsen entend également poursuivre le développement et la recherche de nouvelles indications pour des usages de Dysport®

en neurosciences (hypersalivation) et en urologie (hyperactivité du détrusor d'origine neurologique), maladies fréquemment observées chez les patients souffrant de spasticité. Des études sont également en cours sur une formulation liquide de Dysport®. L'avancement de la consolidation de sa plateforme scientifique en toxines innovantes a été poursuivi, ainsi que le développement de la nouvelle génération de neurotoxines.

NOTRE ENGAGEMENT VIS-À-VIS DE NOS PATIENTS

Ipsen a noué un partenariat solide et durable avec Dystonia Europe, une association dédiée à représenter les patients souffrant de dystonie cervicale sur le continent européen, ainsi qu'avec l'American Dystonia Society. Le Groupe continue également à soutenir des initiatives pour les médecins ayant des activités de recherche en dystonie cervicale, des campagnes de sensibilisation à la maladie pour les patients et la création de réseaux de patients en Europe. Engagé dans l'amélioration de la prise en charge de la spasticité, Ipsen a lancé I-CAN, un programme innovant qui engage les patients dans la gestion de leur traitement afin d'améliorer leurs résultats. Pour soutenir cette approche innovante, le Groupe vient de lancer une application numérique, i-GSC, pour guider les patients dans la réalisation d'exercices d'auto-rééducation en complément de la kinésithérapie traditionnelle.



>

NOTRE ENGAGEMENT VIS-À-VIS DES PROFESSIONNELS DE SANTÉ

Ipsen propose des programmes de formation continue et médicale aux médecins qui souhaitent améliorer les résultats du traitement par Dysport®, au niveau local et régional. Depuis de nombreuses années, Ipsen a mis au point un programme de formation médicale haut de gamme, « l'Excellence Network », qui aide les spécialistes souhaitant étendre leur expertise clinique dans leur pratique quotidienne et améliorer la prise en charge des patients. En médecine esthétique, les masterclass permettent de renforcer les compétences cliniques et la pratique médicale, et d'améliorer ainsi le résultat clinique et la satisfaction des patients.

DATES CLÉS EN 2015

- > **Février 2015** : Option d'achat pour l'acquisition de Canbex Therapeutics Ltd au terme de l'étude de phase IIa de son principal candidat médicament, VSN16R, dans le traitement de la spasticité liée à la sclérose en plaques.
- > **Avril 2015** : Accord de collaboration avec l'École de médecine de Hanovre pour tester des protéines de neurotoxine botulique recombinante avec l'objectif d'affecter les voies moléculaires intracellulaires à l'aide d'inhibiteurs ciblés de la sécrétion.
- > **Juillet 2015** : Autorisation de mise sur le marché par les autorités réglementaires américaines (FDA) de Dysport® dans le traitement de la spasticité des membres supérieurs chez l'adulte afin d'atténuer l'hypertonie des muscles fléchisseurs du coude, du poignet et des doigts. Cette indication différenciée témoigne de la qualité de la recherche clinique. Dans la plupart des pays européens, l'indication de Dysport® pour la spasticité chez l'adulte a été modifiée pour intégrer ces données.
- > **Août 2015** : Le journal scientifique *Lancet Neurology** publie les résultats détaillés de l'étude de phase III d'Ipsen démontrant l'efficacité et le profil de tolérance de Dysport® chez les patients adultes souffrant de spasticité des membres supérieurs, secondaires à un accident vasculaire cérébral ou un traumatisme crânien.
- > **Janvier 2016** : La revue scientifique *Pediatrics*** publie les résultats détaillés d'une étude de phase III démontrant l'efficacité et le profil de tolérance de Dysport® dans le traitement de la spasticité des membres inférieurs chez les enfants souffrant d'infirmité motrice cérébrale, et confirmant l'amélioration fonctionnelle après une seule

injection de Dysport®. Également appelée « spasticité des membres inférieurs chez l'enfant » cette maladie invalidante est la cause la plus fréquente de handicap moteur chronique chez l'enfant.

> **Janvier 2016** : Ipsen et Galderma élargissent la couverture géographique de leur accord sur les neurotoxines ; Galderma détient les droits exclusifs de développement, de promotion et de distribution de Dysport® dans les indications esthétiques sur certains territoires clés de la région Asie-Pacifique, notamment la Chine, l'Inde, la Corée du Sud et l'Indonésie.

NOTRE PARTENARIAT AVEC GALDERMA

Ipsen a octroyé à son partenaire stratégique Galderma Pharma SA, société pharmaceutique leader spécialisée en dermatologie, les droits de distribution de Dysport® comme traitement esthétique dans plusieurs pays. Ipsen distribue Dysport® dans les indications thérapeutiques sous la marque Dysport®, tandis que Galderma commercialise ce médicament pour les indications esthétiques sous les marques Dysport® et Azzalure®, selon le pays où il est enregistré. Ipsen et Galderma poursuivent leur collaboration pour le développement et la commercialisation de nouvelles neurotoxines. Le partenariat avec Galderma couvre maintenant plus de 75 % du marché esthétique mondial, notamment les États-Unis, le Canada, l'Europe, le Brésil et l'Australie.

NOS SOLUTIONS

DYSPORT®, UN PRODUIT AUX NOMBREUSES INDICATIONS

Dysport® est un produit à base de neurotoxine botulique de type A.

Il inhibe l'influx nerveux vers le muscle, induisant une réduction des contractions musculaires. Dysport® a été enregistré pour la première fois au Royaume-Uni dans le traitement du blépharospasme en 1990 et est commercialisé depuis 1991. Actuellement, Dysport® est principalement utilisé chez les patients présentant une spasticité, une dystonie cervicale, un spasme hémifacial, un blépharospasme, ou souffrant d'hyperhidrose. En médecine esthétique, Dysport® peut être indiqué dans la réduction des rides de la glabelle, selon les pays. Dysport® est autorisé dans plus de 80 pays dans 7 indications thérapeutiques et esthétiques.

* En ligne sur le site : <http://www.thelancet.com/neurology>.

** En ligne sur : <http://pediatrics.aappublications.org/content/early/2016/01/24/peds.2015-2830>.



NEUROTOXINES DE NOUVELLE GÉNÉRATION

Les toxines botuliques ont un potentiel d'applications thérapeutiques très large, dans de nombreux domaines thérapeutiques, tels que l'urologie, l'oncologie, l'endocrinologie et la médecine régénérative. Ipsen Bioinnovation est spécialisé dans la découverte de nouvelles toxines botuliques recombinantes, principalement à des fins thérapeutiques, en plus du domaine de l'inhibition ciblée de la sécrétion. L'acquisition de cette plateforme ouvre un large champ de recherche collaborative avec des centres de recherche universitaires d'excellence. Ipsen collabore actuellement avec l'université Harvard pour découvrir et développer de nouvelles neurotoxines et répondre aux besoins des patients.

ENGAGEMENT DANS LA SPASTICITÉ LIÉE À LA SCLÉROSE EN PLAQUES

Le groupe Ipsen et la société britannique GW Pharmaceuticals ont signé un accord confiant à Ipsen la promotion et la distribution en Amérique latine de Sativex®, un spray buccal extrait du cannabis, indiqué en tant que traitement d'appoint pour améliorer les symptômes chez les patients atteints de spasticité modérée à sévère due à la sclérose en plaques. GW Pharmaceuticals et Ipsen sont en train de déposer les demandes d'autorisations de mise sur le marché dans certains pays d'Amérique latine de cette indication.

PROGRAMME « I-CAN »



I-CAN EST UN PROGRAMME DE PRISE EN CHARGE DE LA SPASTICITÉ

QUI IMPLIQUE LES PATIENTS DANS LEUR TRAITEMENT AFIN D'ACCROÎTRE LEUR MOTIVATION ET D'AMÉLIORER LES RÉSULTATS DU TRAITEMENT.

IL ASSOCIE DYSPORT® AUX NOUVELLES NORMES EN MATIÈRE DE SOINS DANS LA PRISE EN CHARGE DE LA SPASTICITÉ :

- ACCORD SUR DES OBJECTIFS DE TRAITEMENT INDIVIDUALISÉS REPOSANT SUR UNE ÉVALUATION OPTIMALE DU PATIENT ;
- UTILISATION EFFICACE DE DYSPORT® DANS LES MUSCLES CIBLES AVEC LA DOSE ADÉQUATE À UNE FRÉQUENCE ADAPTÉE AU PATIENT ;
- PARTENARIAT ENTRE L'ÉQUIPE PLURIDISCIPLINAIRE ET LES PATIENTS POUR LEUR PROGRAMME D'AUTO-RÉÉDUCATION GUIDÉE, EN SYNERGIE AVEC UNE KINÉSITHÉRAPIE ET UNE ERGOTHÉRAPIE.

LE PROGRAMME « I-CAN » EST SOUTENU PAR LE DÉVELOPPEMENT D'UNE APPLICATION NUMÉRIQUE, « I-GSC », QUI ACCOMPAGNE LES PATIENTS DANS LEUR AUTO-RÉÉDUCATION GUIDÉE EN COMPLÉMENT D'UNE KINÉSITHÉRAPIE TRADITIONNELLE. CETTE APPLICATION SERA DISPONIBLE EN FRANÇAIS, EN ALLEMAND, EN ESPAGNOL, EN ANGLAIS, EN RUSSE ET EN PORTUGAIS.

ENDOCRINOLOGIE

Ipsen contribue à améliorer la vie des patients souffrant de troubles endocriniens rares et poursuit le développement de médicaments innovants de haute qualité pour répondre aux besoins des patients. Grâce à un portefeuille de traitements pour les maladies d'origine endocrinienne, Ipsen propose aux patients des traitements, des services et des solutions pour la prise en charge globale de ces maladies invalidantes, du diagnostic au suivi du traitement.

ACROMÉGALIE

L'ACROMÉGALIE EST UN TROUBLE HORMONAL CARACTÉRISÉ PAR DES DÉFORMATIONS ET UNE CROISSANCE EXAGÉRÉE DU VISAGE ET DES EXTRÉMITÉS.

LE DÉLAI MOYEN ENTRE L'APPARITION DE LA MALADIE ET LE DIAGNOSTIC EST COMPRIS ENTRE **4 ET 10 ANS**

TROUBLES DE LA CROISSANCE

LES TROUBLES DE LA CROISSANCE EMPÊCHENT LES ENFANTS ET LES ADOLESCENTS D'ATTEINDRE UNE TAILLE ET UN POIDS NORMAUX. ILS SONT DUS À UNE PRODUCTION INSUFFISANTE PAR L'ORGANISME D'HORMONE DE CROISSANCE OU, DANS DE RARES CAS, DE FACTEUR DE CROISSANCE INSULINOMIMÉTIQUE.

PUBERTÉ PRÉCOCE

LA PUBERTÉ PRÉCOCE CENTRALE (PPC), QUI PRÉSENTE LES MÊMES CARACTÉRISTIQUES BIOCHIMIQUES ET PHYSIQUES QUE LA PUBERTÉ À L'ÂGE NORMAL, SURVIENT À UN ÂGE ANORMALEMENT JEUNE (AVANT 8 ANS CHEZ LES FILLES ET 9 ANS CHEZ LES GARÇONS). EN L'ABSENCE DE TRAITEMENT, LA PPC PEUT ENTRAÎNER UNE FUSION ÉPIPHYSAIRE PRÉCOCE ET UNE PETITE TAILLE À L'ÂGE ADULTE. LE TRAITEMENT EST PRINCIPALEMENT DESTINÉ À PRÉSERVER LE POTENTIEL DE CROISSANCE.

ACROMÉGALIE

69000

PATIENTS
DANS LE MONDE

3-4

NOUVEAUX CAS
PAR AN POUR 1 MILLION
D'HABITANTS

40-50 ANS

ÂGE MOYEN LORS
DU DIAGNOSTIC

TROUBLES DE LA CROISSANCE

34500

ENFANTS SOUFFRENT
D'UN DÉFICIT EN HORMONE
DE CROISSANCE
EN EUROPE OCCIDENTALE

42500

ADULTES ATTEINTS
D'UN DÉFICIT EN HORMONE
DE CROISSANCE EN EUROPE
OCCIDENTALE

2-3 ANS

DURÉE MOYENNE
DU TRAITEMENT
CHEZ L'ADULTE ATTEINT
D'UN DÉFICIT EN HORMONE
DE CROISSANCE

PUBERTÉ PRÉCOCE

1/5 000
1/10 000

INCIDENCE
DE LA PUBERTÉ
PRÉCOCE CENTRALE

PLUS DE
50%

DES CAS DE PPC
CONCERNENT
LES FILLES

Ipsen poursuit le développement de traitements ciblant les troubles endocriniens,

notamment les pathologies hypophysaires (acromégalie), les troubles de la croissance (déficits en hormone de croissance et en IGF-1), ou d'autres maladies endocriniennes (comme la puberté précoce). Les médicaments innovants d'Ipsen répondent aux besoins des patients. Notre ambition est de devenir un partenaire reconnu et incontournable de la prise en charge thérapeutique et d'offrir des solutions innovantes. L'acromégalie est un trouble rare dû à la production excessive d'hormone de croissance résultant de la présence d'une tumeur hypophysaire. L'acromégalie peut engendrer un large éventail de symptômes qui évoluent lentement au fil des années ; les signes les plus courants sont l'épaississement et l'élargissement des mains et des pieds, ainsi qu'une modification des traits du visage. Les patients atteints d'acromégalie doivent souvent consulter de nombreux médecins et souffrent de

symptômes handicapants pendant plusieurs années avant que le diagnostic ne soit posé. La plupart des patients ont des douleurs et subissent des désagréments importants, qui affectent leur sommeil, leurs vies de famille et professionnelle, provoquant parfois dépression et anxiété. Un diagnostic précoce, un traitement efficace et une surveillance régulière sont essentiels à l'amélioration des symptômes cliniques et de l'évolution de la maladie. Ipsen est engagé dans la recherche de solutions pour améliorer la qualité de vie des patients souffrant d'acromégalie. Le Groupe élabore actuellement des formulations de Somatuline® à libération prolongée qui permettront de limiter le nombre d'injections. L'engagement de longue date d'Ipsen dans le traitement des troubles endocriniens chez l'adulte et l'enfant est appuyé par son portefeuille de produits destinés à traiter les troubles de la croissance. Nos traitements du retard de croissance, NutropinAq® et Increlex®, permettent d'assurer la prise en charge complète de cette affection invalidante en traitant le déficit en hormone de croissance et la résistance à cette hormone.

PARTENARIATS AVEC LES PATIENTS

Dans le cadre de son soutien aux patients souffrant de troubles endocriniens rares, Ipsen s'est engagé auprès d'associations de patients, d'experts de renom, de sociétés savantes et de centres de recherche pour mettre en œuvre des projets et des initiatives à visée éducative pour aider les médecins à prendre en charge le traitement de ces maladies. Le Groupe soutient notamment le développement de réseaux d'experts afin de favoriser les échanges



>

internationaux entre les spécialistes, dont plusieurs initiatives avec la Société européenne d'endocrinologie. Ipsen développe un instrument, SAGIT (Signs and symptoms, Associated comorbidities ; Growth hormone levels ; Insulin-like growth factor-1 levels ; and Tumor size), conçu pour aider les endocrinologues dans leur prise en charge des patients acromégales. Cet outil prometteur, dont le développement est en cours, permettra d'évaluer le statut et l'évolution de la maladie chez les patients atteints d'acromégalie et d'assister les médecins dans la prise de décision.

Aux États-Unis, Ipsen a déployé le programme IPSEN CARES™ (Coverage, Access, Reimbursement and Education Support), qui vise à aider les patients à lever les obstacles au démarrage ou à la poursuite du traitement par Somatuline® (pour le traitement des tumeurs neuro-endocrines gastro-entéro-pancréatiques et l'acromégalie), Increlex® et Dysport®, notamment les aspects financiers, de distribution ou de prise en charge. En Europe, le Groupe a mis en place le programme d'échange INKEP (Ipsen Network of Knowledge Exchange Program), destiné à des petits groupes de médecins spécialisés en endocrinologie pédiatrique. Ce programme inclut des présentations scientifiques, des études de cas et des immersions dans des centres d'excellence. Parmi les initiatives en endocrinologie pédiatrique, Ipsen en France, a mis en œuvre APPRI, un programme d'apprentissage personnalisé des patients qui leur permet de se former à l'injection de l'hormone de croissance recombinante NutropinAq® et au stylo injecteur NutropinAq® Pen, de les aider dans leur autonomie et d'améliorer ainsi l'observance des traitements. Deux ans après son lancement, plus de 100 prescripteurs utilisent ce service en France.

NOS SOLUTIONS

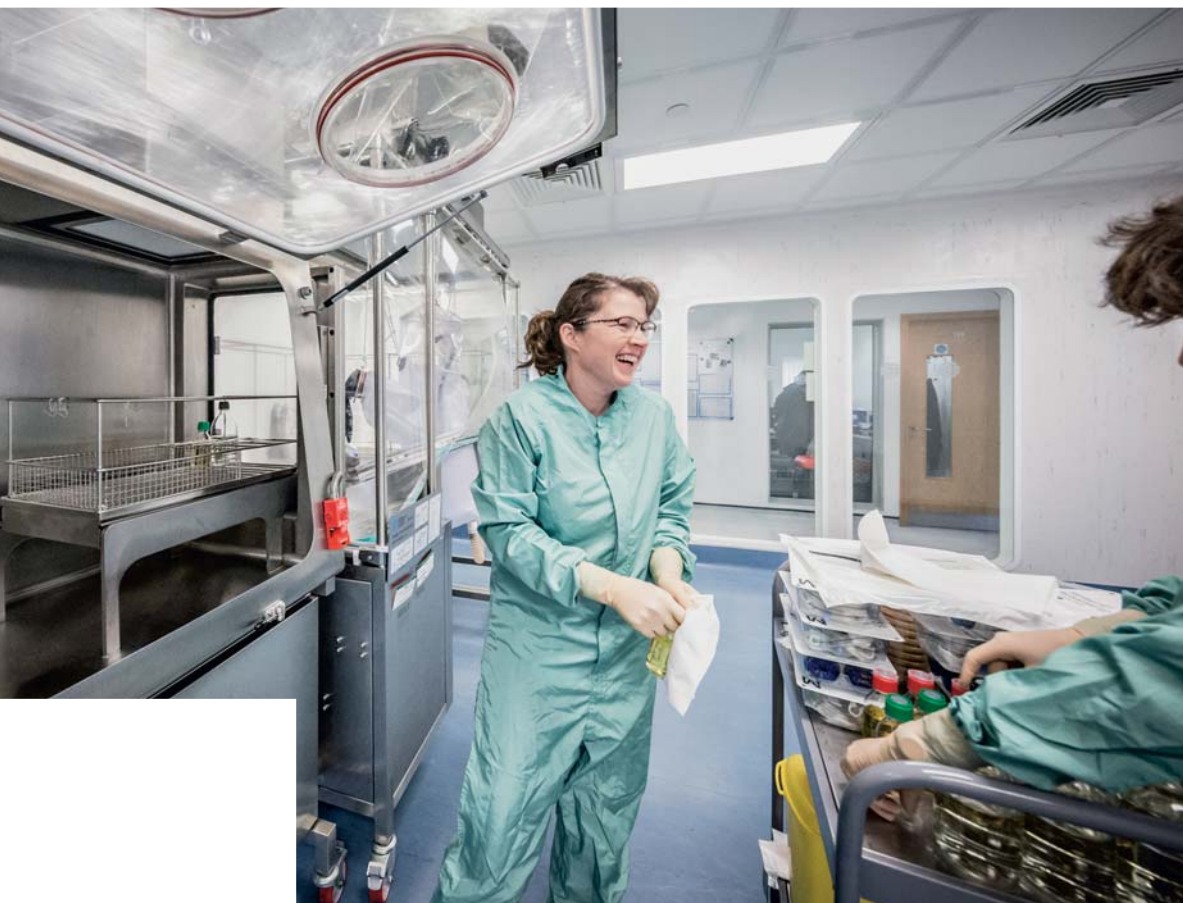
SOMATULINE®, MÉDICAMENT POUR DEUX MALADIES RARES

Somatuline® administré par voie injectable est utilisé pour le traitement à long terme de l'acromégalie chez les patients dont les taux d'hormone de croissance ne sont pas normalisés après chirurgie et/ou



LES MÉDICAMENTS INNOVANTS D'IPSEN PERMETTENT DE RÉPONDRE AUX BESOINS MÉDICAUX NON SATISFAITS

radiothérapie ou lorsque la chirurgie et/ou la radiothérapie ne peuvent pas être envisagées. Somatuline® inhibe la sécrétion de l'hormone de croissance par l'hypophyse. Somatuline® permet d'obtenir un contrôle durable de l'acromégalie. Plus de 80% des patients présentent une diminution supérieure à 50% des taux d'hormone de croissance par rapport à la période de référence, et près de 60% une normalisation des taux de l'Insulin-like-Growth Factor (IGF-1). Somatuline® est également utilisé pour le traitement des tumeurs neuroendocrines gastro-entéro-pancréatiques (TNE-GEP) qui se sont propagées ou qui ne peuvent pas être opérées. Somatuline® est une formulation semi-solide injectable dont le principe actif contrôle lui-même la libération prolongée. Le nouveau dispositif à aiguille rétractable permet d'administrer en toute sécurité la dose totale du médicament. Selon les pays et les indications, il peut permettre l'auto-injection par le patient. Somatuline® est enregistré dans plus de 55 pays, dont 27 en Europe, pour le traitement de l'acromégalie et des tumeurs neuroendocrines.



INCRELEX, MÉDICAMENT ORPHELIN POUR UN TROUBLE RARE DE LA CROISSANCE

Increlex® est un facteur de croissance insulynomimétique recombinant (IGF-1)

d'origine humaine, destiné au traitement du retard de croissance chez les enfants présentant un déficit en IGF-1.

En l'absence de quantité suffisante d'IGF-1, l'enfant n'atteindra pas une taille normale, malgré un taux d'hormone de croissance normal ou élevé. Ces enfants ne répondent donc pas de façon adéquate à un traitement par hormone de croissance.

Increlex® a obtenu le statut de médicament orphelin en raison de la rareté de la maladie, qui touche moins de 5 personnes sur 10 000.

NUTROPINAQ®, POUR AIDER LES PATIENTS PRÉSENTANT UN DÉFICIT EN HORMONE DE CROISSANCE

NutropinAq® est une formulation liquide

d'hormone de croissance humaine recombinante administrée à l'aide du stylo injecteur NutropinAq® Pen.

Fin 2015, NutropinAq® était autorisé dans plus de 20 pays, principalement en Europe et en Australie. Il est indiqué pour le traitement du retard de croissance d'origines diverses.

DÉCAPEPTYL®, UN TRAITEMENT POUR LES TROUBLES DU SYSTÈME REPRODUCTIF

Décapeptyl® est un traitement hormonal administré par voie injectable. En stimulant dans un premier temps la libération d'hormones produites par l'hypophyse, il permet de contrôler les sécrétions hormonales des testicules et des ovaires ; pour cette raison, il est commercialisé dans de nombreux pays comme traitement de la puberté précoce chez les garçons et les filles.

Il est également approuvé pour d'autres indications gynécologiques, notamment les fibromes utérins, l'endométriose et la fécondation in vitro.

MÉDECINE GÉNÉRALE

Depuis sa création, Ipsen dispose d'une présence historique en Médecine générale. Le capital industriel d'Ipsen lui permet de maîtriser l'ensemble de la chaîne de valeur, du principe actif au produit fini fourni au patient. Son expertise couvre essentiellement les affections gastro-intestinales, mais aussi les pathologies neurodégénératives et la rhumatologie. Le Groupe continue à développer de nouvelles formulations et à nouer de nouveaux partenariats pour mieux répondre aux besoins des patients au niveau mondial.

LAVAGE COLIQUE/ COLOSCOPIE

LA PRÉPARATION INTESTINALE

CONSISTE À VIDER ET À NETTOYER L'INTESTIN EN RETIRANT TOUTES LES MATIÈRES FÉCALES ET LIQUIDES.

L'OBJECTIF DE LA PRÉPARATION INTESTINALE

EST D'OBTENIR UN INTESTIN VIDE ET PROPRE PERMETTANT DE RÉALISER UNE COLOSCOPIE DE QUALITÉ.

OUTRE SON INTÉRÊT DIAGNOSTIQUE,

LA COLOSCOPIE A UNE INDICATION THÉRAPEUTIQUE POUR LES POLYPECTOMIES.

LA COLOSCOPIE EST L'UN DES MEILLEURS OUTILS

POUR DÉTECTER LES ANOMALIES INTESTINALES, EN PARTICULIER LE CANCER COLORECTAL OU LES LÉSIONS PRÉCANCÉREUSES.

UNE BONNE VISUALISATION

ET L'ÉLIMINATION DES LÉSIONS PRÉCANCÉREUSES ET DES POLYPPES PENDANT LA COLOSCOPIE DÉPENDENT DE L'EFFICACITÉ DES PRÉPARATIONS INTESTINALES.

DIARRHÉE

2 195

ENFANTS MEURENT DE DIARRHÉE DANS LE MONDE CHAQUE JOUR, PLUS QUE LE SIDA, LE PALUDISME ET LA ROUGEOLE RÉUNIS

1 SUR 9

ENFANTS ATTEINTS D'UNE MALADIE DIARRHÉIQUE DÉCÈDE DANS LE MONDE : DEUXIÈME CAUSE LA PLUS FRÉQUENTE DE DÉCÈS CHEZ LES ENFANTS DE MOINS DE CINQ ANS

UN

DES DIAGNOSTICS LES PLUS FRÉQUENTS EN PRATIQUE GÉNÉRALE EST LA DIARRHÉE AIGUË CHEZ L'ADULTE

CONSTIPATION

7%
À 27%

DE LA POPULATION ADULTE PEUT SOUFFRIR DE CONSTIPATION CHRONIQUE

5%

DES ENFANTS SOUFFRENT DE CONSTIPATION CHRONIQUE

LA PLUPART

DES PATIENTS UTILISENT DES MÉDICAMENTS SUR ORDONNANCE OU EN VENTE LIBRE POUR AMÉLIORER LEUR ÉTAT

En 2015, la **Business Unit Médecine générale** a mis en place une **stratégie**

de focalisation accrue, destinée à optimiser le portefeuille gastro-intestinal (GI) existant, à se diversifier vers des pathologies complémentaires en GI et à renforcer sa couverture géographique. Elle va s'appuyer sur un modèle commercial OTx (approche mixte, de prescription et hors prescription) afin de tirer parti de la forte renommée de ses marques et d'optimiser sa couverture commerciale. Le Groupe accorde une égale importance aux patients, aux médecins et aux pharmaciens, qui sont tous des acteurs qui comptent. Ipsen a acquis un savoir-faire qui lui permet de mettre au point des médicaments répondant aux besoins de millions de patients souffrant de troubles gastro-intestinaux dans le monde. Il peut s'agir de patients souffrant de symptômes gastro-intestinaux consécutifs à

des pathologies aiguës ou chroniques. Il peut également s'agir de femmes et d'hommes souffrant des symptômes invalidants du syndrome du côlon irritable, une maladie pour laquelle il n'existe pas encore de traitement. Il peut s'agir enfin des milliers de jeunes enfants qui, chaque jour, souffrent de diarrhée.

Les patients ont besoin de solutions simples, efficaces, adaptées et accessibles pour traiter leurs symptômes.

CHOISIR LES BONS PARTENAIRES

La *Business Unit Médecine générale* s'appuie sur un réseau de plus de 55 partenaires dans le monde pour la fabrication, la commercialisation et la distribution de médicaments pour mieux répondre aux besoins des patients dans les pays où le Groupe opère.

En juillet 2015, le Groupe a signé un partenariat de fabrication avec le groupe Rosta, l'un des plus importants distributeurs de médicaments en Russie, propriétaire de l'une des principales chaînes de pharmacies du pays. La première étape de ce projet commun avec Rosta porte sur la fabrication du Tanakan®, avec un objectif de production annuelle d'environ 120 millions de comprimés. Les deux entreprises ont pour objectif de développer l'accès en vente libre en Russie et dans les pays voisins.

ANTICIPER LES BESOINS DES PATIENTS

Pour l'avenir, Ipsen entend rester leader en innovation médicale et développer son activité de Médecine générale afin de répondre au mieux aux attentes de ses patients.



>

2015 a été notamment marquée par le lancement en France du nouvel arôme fraise de Smecta® et de la formulation prête à l'emploi de Smectalia®. Ipsen va étendre son portefeuille thérapeutique au domaine des probiotiques. Les probiotiques suscitent un intérêt croissant partout dans le monde, à la suite de récentes découvertes sur leur fonction et leur mode d'action. De plus en plus de données cliniques concordantes crédibilisant l'utilisation potentielle des traitements probiotiques dans différentes pathologies gastro-intestinales, domaine d'expertise d'Ipsen, sont publiées.

UN PORTEFEUILLE SOLIDE

Le portefeuille en Médecine générale d'Ipsen couvre plusieurs aires thérapeutiques, principalement en gastro-entérologie, mais aussi dans les troubles cognitifs et la rhumatologie.

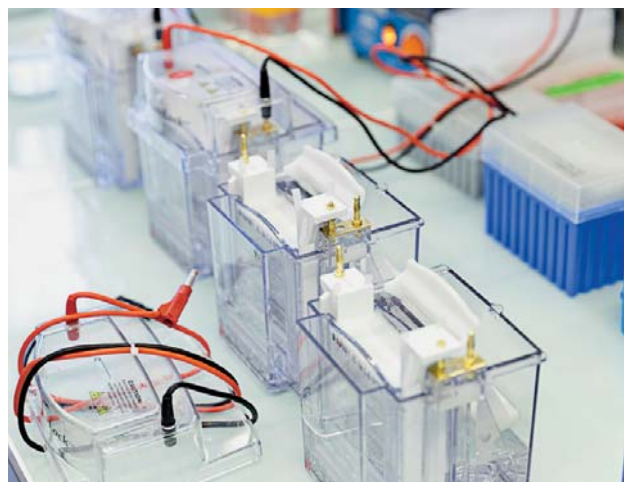
GASTRO-ENTÉROLOGIE

À base d'argile d'extraction naturelle purifiée, Smecta® est principalement indiqué dans le traitement symptomatique de la diarrhée aiguë chez l'enfant et l'adulte, et des diarrhées chroniques et des douleurs abdominales de l'adulte. Smecta® est un produit important pour le Groupe, notamment en Chine, où il dispose d'un site de production pour le marché local.

Smectalia® est une formulation réservée à l'adulte, proposée en libre accès en pharmacie, pour le traitement de courte durée de la diarrhée aiguë.

Forlax® est un laxatif osmotique. Il contient du macrogol 4000, un polymère permettant à l'intestin de retenir davantage d'eau, ce qui crée un effet osmotique qui stimule la défécation. Il est indiqué dans le traitement symptomatique de la constipation chez l'adulte et l'enfant.

Fortrans® est une solution de lavage intestinal indiquée pour la préparation aux investigations endoscopiques, radiologiques et chirurgicales du côlon.



LES PROBIOTIQUES SUSCITENT UN INTÉRÊT CROISSANT PARTOUT DANS LE MONDE.

Eziclen®/Izinova® est une préparation colique de 2^e génération qui améliore la visualisation de tous les segments du côlon, notamment le côlon droit, et améliore ainsi la détection et l'extraction des polypes pendant une coloscopie. Il est indiqué pour le lavage intestinal avant les explorations et traitements endoscopiques ou la chirurgie du côlon. Il peut aussi être utilisé lors des opérations avec vidéocapsule. Il vient compléter la gamme dont le produit de référence pour Ipsen reste Fortrans®. Eziclen®/Izinova® permet de réduire notablement la quantité de liquide à ingérer par le patient, tout en augmentant la qualité du lavage, notamment au niveau du côlon droit, et en contribuant à l'efficacité de la coloscopie, notamment pour le dépistage des cancers colorectaux. Il a été lancé dans 12 pays depuis 2013, dont 5 en 2015 (France, Italie, Espagne, Royaume-Uni et Roumanie) par Ipsen ou ses partenaires.



PATHOLOGIES NEURODÉGÉNÉRATIVES

Tanakan® est un médicament à base d'extrait standardisé et breveté de ginkgo biloba (EGb761®), indiqué dans le traitement symptomatique des troubles cognitifs, tels que les troubles de la mémoire ou de l'attention du sujet âgé, les vertiges et les acouphènes.

RHUMATOLOGIE (GOUTTE)

Adenuric® constitue un traitement de la goutte, un rhumatisme inflammatoire dû à des taux élevés d'acide urique dans le sang. La goutte provoque des crises douloureuses périodiques, une raideur et un gonflement d'une articulation, en général le gros orteil. Il inhibe le métabolisme de certaines substances (les purines), qui se transforment en acide urique dans l'organisme.

ESSAIS CLINIQUES

850 PATIENTS DANS
90 CENTRES DANS 6 PAYS POUR L'ÉTUDE DE PHASE IV DE SMECTA®

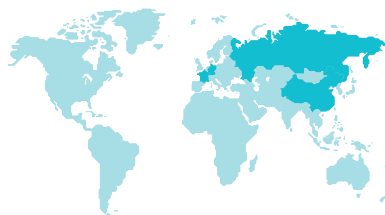
ENVIRON 300 PATIENTS DANS
3 CENTRES EN RUSSIE POUR L'ÉTUDE DE PHASE III D'EZICLEN®

1 200 PATIENTS DANS
17 CENTRES DE 4 PAYS POUR L'ÉTUDE DE PHASE IV D'EZICLEN®

PARTENARIATS CLÉS

55 PARTENAIRES
DIVERS ET VARIÉS DANS LE MONDE ALLANT DE LA PRODUCTION DE PRINCIPES ACTIFS, DE PRODUITS FINIS, LA FABRICATION DE MÉDICAMENTS POUR DES TIERS OU L'OCTROI ET LA CESSION DE LICENCES DE MÉDICAMENTS, Y COMPRIS LA DISTRIBUTION ET LA COMMERCIALISATION DE PRODUITS FINIS.

PARTENAIRES INDUSTRIELS CLÉS,
NOTAMMENT EN CHINE, EN FRANCE, EN ALLEMAGNE ET EN RUSSIE.



● PARTENAIRES INDUSTRIELS

46

PLUS D'INNOVATION

**L'INNOVATION EST DANS NOTRE ADN :
ELLE NOUS CARACTÉRISE EN TANT
QU'ENTREPRISE ET DÉFINIT NOTRE
ENGAGEMENT POUR RÉPONDRE AUX
BESOINS MÉDICAUX NON SATISFAITS
ET AUX PROFESSIONNELS DE SANTÉ
DANS LE MONDE ENTIER.**

PAROLE D'EXPERT

ENTRETIEN AVEC **RON EVANS**,
PROFESSEUR ASSOCIÉ, SALK INSTITUTE
ET INVESTIGATEUR, HOWARD HUGHES
MEDICAL INSTITUTE, UNIVERSITÉ DE
CALIFORNIE, LOS ANGELES



Existe-t-il un changement dans le fonctionnement du milieu universitaire ?

Comprendre la maladie est une chose, la guérir en est une autre. De nouveaux outils technologiques puissants, par exemple le séquençage de l'ADN, vont être développés au sein des centres académiques, et chaque avancée sera de plus en plus pointue. En plus de la recherche fondamentale, les programmes de subventions de la recherche académique ajouteront une dimension thérapeutique. En outre, grâce à la médecine personnalisée, les meilleurs laboratoires vont être encouragés à intégrer une perspective physiologique et médicale dans leur recherche et à commencer à utiliser des modèles cliniques avec des résultats prédictifs sur la santé humaine ou une maladie en particulier.

Dans quels domaines thérapeutiques et de recherche anticipez-vous les prochaines avancées ?

Des avancées majeures dans le traitement du cancer et dans d'autres maladies viendront des associations médicamenteuses qui s'appuient sur la propre séquence d'ADN d'une personne. Les traitements innovants basés sur l'épigénétique qui ciblent des gènes et reprogramment les signaux cellulaires vont permettre d'inverser l'inflammation chronique et de restaurer des tissus sains. Les tumeurs se nourrissent de leur microenvironnement, et le comprendre permettra de découvrir de nouveaux médicaments qui modifient l'écosystème des tumeurs et les rendent plus sensibles aux traitements de référence. La recherche, notamment dans la maladie de Parkinson, va cibler les mitochondries (« centrales énergétiques de la cellule »), car elles génèrent l'énergie nécessaire pour maintenir les cellules en vie. Les médicaments les ciblant vont avoir un fort impact sur la régénération cellulaire et pour vieillir en bonne santé. Enfin, mieux comprendre l'inflammation chronique, à l'origine de nombreuses maladies, sera la clé pour développer de nouveaux médicaments qui ciblent la cause plutôt que les symptômes.

Pensez-vous que les approches pluridisciplinaires peuvent changer la pratique médicale ?

Nous devons comprendre comment favoriser les relations entre des acteurs importants, comme les groupes de patients et les payeurs. Même si l'industrie pharmaceutique et le milieu universitaire se comprennent, les centres universitaires n'ont que peu de dialogue avec les groupes de patients et les payeurs. L'une des difficultés de la médecine est qu'elle est pratiquée en silos et non de manière pluridisciplinaire, car chaque symptôme est traité individuellement. Cependant, comme les cellules et les organes communiquent et s'envoient des signaux les uns aux autres, nous devons mieux comprendre « le circuit vital ». Des réseaux de communication vont être créés et favoriser des relations plus étroites entre les chercheurs (ceux qui trouvent) et les médecins cliniciens (ceux qui traitent), pour mieux comprendre comment les maladies se développent au niveau de l'organisme dans son ensemble.

BIOGRAPHIE

Ron Evans est reconnu pour son travail sur les récepteurs nucléaires et sur les mécanismes de signalisation cellulaire déclenchés par les hormones. Ses travaux sur le clonage des gènes codants pour les récepteurs des hormones stéroïdes, thyroïdiennes et de l'acide rétinoïque ont révélé la grande conservation de tous les récepteurs hormonaux moléculaires au cours de l'évolution.

Son travail sur le clonage des récepteurs stéroïdes a conduit à la découverte de nouveaux récepteurs nucléaires nommés « récepteurs orphelins », dont la caractérisation a révélé de nouvelles voies de signalisation pour le cholestérol, les acides biliaires et les acides gras. Cette découverte a considérablement modifié notre vision de la physiologie et du traitement de la maladie.

CHEZ IPSEN, LES PATIENTS SONT AU CŒUR DE LA MOTIVATION DES CHERCHEURS

La R&D d'Ipsen est reconnue pour ses expertises uniques dans la découverte et le développement de solutions thérapeutiques utilisant des peptides et des toxines. Cette stratégie de recherche est guidée par le service rendu au patient pour lui apporter des solutions thérapeutiques qui couvriront des besoins médicaux non satisfaits.

Ipsen a décidé de focaliser ses efforts en recherche et développement (R&D) sur la découverte de nouveaux traitements en Médecine de spécialité dans des indications oncologiques de niche et dans les maladies rares où les besoins médicaux sont importants.

Dare, Share, Care, trois verbes pour incarner la R&D d'Ipsen

« Dare », oser, car notre vision associe curiosité scientifique et prise de risque pour continuer à innover et à pousser les frontières de la connaissance. Pour découvrir de nouvelles cibles, inventer de nouvelles solutions thérapeutiques, entreprendre l'exploration de voies émergentes, Ipsen a noué des partenariats originaux très en amont qui dessinent les grands enjeux scientifiques de demain. Pour élaborer de nouvelles solutions thérapeutiques ayant des effets cliniques et des bénéfices importants pour le patient, nous devons explorer de nouvelles voies et prendre des risques calculés à chaque étape. « Share », partager, car la créativité implique des collaborations multiples, tant avec des organismes de recherche académique qu'avec des entreprises innovantes. Cette culture des partenariats dans la recherche fait partie de l'ADN de la R&D d'Ipsen. Le Groupe met en place une approche « gagnant-gagnant » avec ses partenaires et ses équipes internes pour répondre aussi rapidement que possible aux enjeux scientifiques et médicaux. « Care », prendre soin, car le patient est toujours au centre de nos

activités, et il est notre préoccupation première. Notre objectif est de lui apporter des solutions thérapeutiques et de découvrir des molécules ayant le profil d'efficacité et de tolérance souhaité. Aujourd'hui intégrée à toutes les phases de la R&D d'Ipsen, la médecine translationnelle permet de faire émerger tôt des concepts thérapeutiques, puis d'accompagner les équipes de recherche clinique dans la phase d'élaboration du produit.

UNE LONGUE TRADITION DE PARTENARIATS ET D'ALLIANCES RÉUSSIS

Depuis sa création, Ipsen a constamment mis en œuvre une stratégie d'ouverture dans la R&D pour renforcer ses propres capacités d'innovation. Ces réseaux sont formés autour des domaines d'expertise d'Ipsen en endocrinologie, en neurosciences et en oncologie. Ces partenariats ont pour objectif de renforcer la capacité d'innovation de la R&D d'Ipsen, notamment en donnant accès à des technologies innovantes et prometteuses, et en soutenant l'exploration de nouveaux domaines de recherche.

UNE RECHERCHE CLINIQUE ACTIVE

Ipsen a été pionnier dans le domaine des formulations à libération prolongée et pourrait être la première société au monde à proposer une formulation liquide de la toxine botulique prête à l'emploi. En 2015 et au début de l'année 2016, plus de 20 essais cliniques étaient en cours ou terminés, de la phase préclinique à la phase III. En 2016, des patients seront recrutés dans le cadre de quatre essais cliniques de phase III pour évaluer la tolérance et l'efficacité de nouveaux médicaments ou de médicaments existants dans de nouvelles indications.

LE PATIENT AU CŒUR DE LA RECHERCHE ET DU DÉVELOPPEMENT

L'objectif d'Ipsen est d'exposer le plus petit nombre de patients pendant les phases cliniques exploratoires. Pour chaque molécule, nous concevons le meilleur plan de développement clinique possible, grâce à l'utilisation de différents outils de modélisation et de simulation, et de biomarqueurs intégrés. Nous aspirons à proposer des solutions thérapeutiques efficaces et sûres à nos patients qui souffrent de maladies invalidantes.



**« YVES CHRISTEN,
DE LA FONDATION IPSEN
ET MATHIAS JUCKER, DE
L'UNIVERSITÉ DE TÜBINGEN,
ONT ORGANISÉ UNE
CONFÉRENCE QUI A FAIT
DATE, UNIQUE EN SON GENRE.
J'AIME L'APPELER :
"LE TROISIÈME JUGEMENT
DE PARIS". »**

STANLEY PRUSINER, PRIX NOBEL
DE PHYSIOLOGIE ET DE MÉDECINE EN 1997



50

> PLUS D'INNOVATION

CAMPUS D'INNOVATION

Ipsen a décidé d'installer ses centres de R&D au cœur de trois clusters mondiaux de la recherche scientifique : Paris-Saclay (France), Oxford (Royaume-Uni) et Cambridge (États-Unis). Idéalement situés, ils collaborent étroitement avec les centres de recherche académique les plus importants, les principaux hôpitaux et les sociétés spécialisées en biotechnologie. Ipsen peut ainsi accéder aux technologies les plus innovantes pour faciliter et accélérer la découverte de nouveaux candidats médicaments.

CAMBRIDGE ÉTATS-UNIS

La plateforme peptidique d'Ipsen est au sein de son centre de R&D à Cambridge (Massachusetts), aux États-Unis, l'un des meilleurs pôles de la recherche mondiale dans les biotechnologies et les sciences de la vie. Cette plateforme technologique est à la pointe de la recherche sur les peptides. Le centre dispose d'expertises reconnues dans la découverte, l'administration et l'élaboration de peptides bioactifs, qui seront utilisés pour créer des médicaments hautement différenciés, ciblant des maladies difficiles à traiter avec des petites molécules ou des anticorps dans les domaines de l'endocrinologie adulte et de l'oncologie.

PARIS-SACLAY FRANCE

Le plus grand centre de R&D d'Ipsen est situé aux Ulis, sur le plateau de Paris-Saclay, qui réunit plusieurs milliers de chercheurs dans les sciences de la vie. Ses expertises sont le développement clinique et la découverte de nouveaux médicaments en oncologie et en neurosciences, notamment l'identification et l'étude des propriétés pharmacologiques, pharmacocinétiques, pharmacodynamiques et du profil de tolérance des nouvelles molécules. Au début de l'année 2016, Aepodia, société proposant des solutions sur les phases amont de la recherche clinique jusqu'à la preuve de concept, a été la première entreprise à rejoindre le campus d'innovation ouverte d'Ipsen. Cette intégration participe à l'objectif d'Ipsen de transformer son approche de la R&D.

ABINGDON/OXFORD ROYAUME-UNI

Grâce à ses experts reconnus dans l'ingénierie des toxines recombinantes, Ipsen est particulièrement bien positionné pour accélérer la découverte de nouvelles solutions thérapeutiques en neurologie. Plusieurs nouvelles toxines recombinantes devraient faire l'objet d'essais cliniques, dont une en 2016. Ce portefeuille positionne le Groupe à la pointe de l'innovation dans les neurotoxines.





**« IPSEN VIT VRAIMENT
SON ENGAGEMENT - INNOVER
POUR MIEUX SOIGNER. »**

KATHARINA MELLAR, PRÉSIDENT DE L'ASSOCIATION
ALLEMANDE DES PATIENTS ATTEINTS DE TNE E.V.



UN PARTENAIRE DE CHOIX POUR LES TRAITEMENTS DE DEMAIN

Les progrès en matière de développement d'un nouveau médicament ne se font pas de manière isolée. C'est pourquoi Ipsen entreprend de nombreuses collaborations avec des experts et des parties prenantes, et reste à l'écoute des avancées scientifiques qui auront un bénéfice sur la santé humaine. Grâce à son important réseau scientifique et à ses collaborations avec des institutions de renom, Ipsen est le partenaire de choix pour réussir des alliances qui produiront les médicaments de demain.

UNIVERSITÉ HARVARD ÉTATS-UNIS

Ipsen et, l'université Harvard ont annoncé en avril 2015 la signature d'un accord sur plusieurs années pour favoriser de nouveaux projets de recherche. Cet accord permettra aux chercheurs d'Ipsen et d'Harvard d'identifier et de développer des programmes collaboratifs dans les domaines d'expertise d'Ipsen, notamment les tumeurs neuroendocrines, les troubles neuromusculaires, ainsi que des plateformes technologiques dans le domaine des toxines et des peptides. Cette annonce illustre la stratégie d'Ipsen d'*open innovation*, grâce à laquelle les partenariats enrichissent la recherche, et permettent de relever les défis thérapeutiques. Ce nouveau partenariat avec Harvard s'appuie sur le modèle et les avancées obtenues par un programme sur trois années, initié en juillet 2013, dont l'objectif est de concevoir de nouvelles toxines botuliques recombinantes pour des pathologies neurologiques sévères. Ipsen dispose des droits exclusifs mondiaux pour le développement et la commercialisation des candidats médicaments qui pourraient émerger de cette collaboration.

AEPODIA BELGIQUE

Aepodia et Ipsen ont annoncé la signature d'un partenariat début 2016 portant sur les phases amont du développement clinique. Son objectif est d'optimiser la capacité d'Ipsen à développer les premières phases des programmes cliniques et les études de preuve de concept, tout en élargissant son portefeuille de R&D. Aepodia est la première entreprise à rejoindre le campus de R&D d'Ipsen situé au cœur de la plateforme de biotechnologie de Paris-Saclay. Cette initiative « campus » va être au cœur des programmes d'études cliniques et de recherche d'Ipsen. Ce partenariat illustre l'approche unique d'Ipsen dans le cadre de nouvelles relations et interactions avec d'autres acteurs reconnus de l'innovation en sciences de la vie. Il s'appuie sur les compétences de pointe de chaque entité avec l'objectif de proposer de nouveaux médicaments innovants.

PEPTIMIMESIS FRANCE

Ipsen et PeptiMimesis ont annoncé début 2016 un partenariat de recherche pour de nouveaux peptides thérapeutiques en oncologie ciblant un récepteur transmembranaire surexprimé dans de nombreux cancers et impliqué dans leur développement (angiogénèse, tolérance immunitaire, prolifération...). Ipsen dispose d'une option pour acquérir les droits exclusifs de développement et de commercialisation des nouveaux candidats médicaments. Ce partenariat étend également l'expertise d'Ipsen dans les peptides.





4 PILIERS POUR ATTEINDRE NOS OBJECTIFS EN 2020 :

- 1 PRODUCTIVITÉ** DIRIGÉE VERS UN PROCESSUS DE DÉCISION BASÉ SUR LES DONNÉES
- 2 NOUVEAU MODÈLE DE R&D S'APPUYANT SUR L'INNOVATION OUVERTE**
- 3 FLEXIBILITÉ.** OPTIMISATION DES RESSOURCES EXTERNES ET DIFFÉRENTIATION EN INTERNE
- 4 FOCALISATION SUR L'ATTEINTE DE LA PREUVE DE CONCEPT**



DEUX PLATEFORMES À L'EXPERTISE RECONNUE

La recherche interne d'Ipsen est focalisée sur les toxines et les peptides, où son expertise, son savoir-faire et le potentiel de différenciation de ses programmes sont reconnus et compétitifs. Au sein de chaque plateforme, l'accent est mis sur le partage des connaissances à travers des projets.

La preuve de concept clinique agit comme pierre angulaire du processus de découverte des médicaments. Cet objectif implique que l'ensemble des équipes anticipent le cycle de vie des molécules en R&D afin d'identifier le plus tôt possible les propriétés uniques d'une molécule, sa différenciation clinique et son bénéfice potentiel pour les patients.

PEPTIDES : UNE EXPERTISE HISTORIQUE

Le Groupe dispose d'une expertise forte sur des projets relatifs aux analogues des peptides naturels. La plateforme peptidique d'Ipsen Bioscience exploite cette connaissance des peptides dans des voies innovantes, avec pour objectif la forte proportion des cibles moléculaires difficilement exploitables par des approches plus classiques, comme les petites molécules et les anticorps. L'acquisition d'Octreopharm en 2015 a ajouté une technologie innovante dans le domaine des peptides avec la « radiothérapie ciblée par récepteur de peptide » (Peptide-Receptor Radionuclide Therap – PRRT), qui utilise la capacité des peptides à cibler des récepteurs spécifiques

PRÉCLINIQUE

EN COURS
EN 2015
RÉCEPTEURS
COUPLÉS
DE PROTÉINE G

EN COURS EN 2015
CABOZANTINIB
(PARTENARIAT
AVEC EXELIXIS)
CARCINOME DU REIN
(PREMIERE LIGNE)

EN COURS EN 2015
VSN16R (ÉTUDE
RÉALISÉE PAR CANBEX
DANS LE CADRE D'UNE
OPTION D'ACHAT)
SPASTICITÉ DANS LA
SCLÉROSE EN PLAQUES

EN COURS
EN 2015
BN82451B
MALADIE
DE HUNTINGTON

EN COURS EN 2015
FORMULATION À
LIBÉRATION
PROLONGÉE DE
SOMATULINE®
ACROMÉGALIE

TERMINÉ
EN 2015 /
DÉBUT 2016
69GA-OPS202
AGENT
DIAGNOSTIQUE
POUR LES TNE

PHASE 3

EN COURS
EN 2015
DYSPORT®
SPASTICITÉ
DES MEMBRES
INFÉRIEURS
CHEZ L'ADULTE

EN COURS
EN 2015
DYSPORT®
SPASTICITÉ
DES MEMBRES
SUPÉRIEURS
CHEZ L'ENFANT

pour atteindre directement la tumeur. Cette approche théranostique (diagnostique et thérapeutique) ouvre de multiples opportunités pour le diagnostic et le traitement de la maladie. Ce domaine de recherche est également au cœur du partenariat signé avec la société allemande 3B Pharmaceuticals début 2016. De nouveaux projets avec des produits radiopharmaceutiques innovants dans les tumeurs neuroendocrines et d'autres types de cancer sont en cours chez Ipsen.

Avec cet objectif de développer des médicaments à base de peptides fortement différenciés pour répondre aux besoins non couverts en endocrinologie et en oncologie, le groupe de Cambridge (Ipsen Bioscience) travaille en étroite collaboration avec les autres centres d'excellence en R&D, Ipsen Bioinnovation à Oxford et Ipsen Innovation à Paris-Saclay, ainsi qu'au sein de son site industriel de Dreux (France).

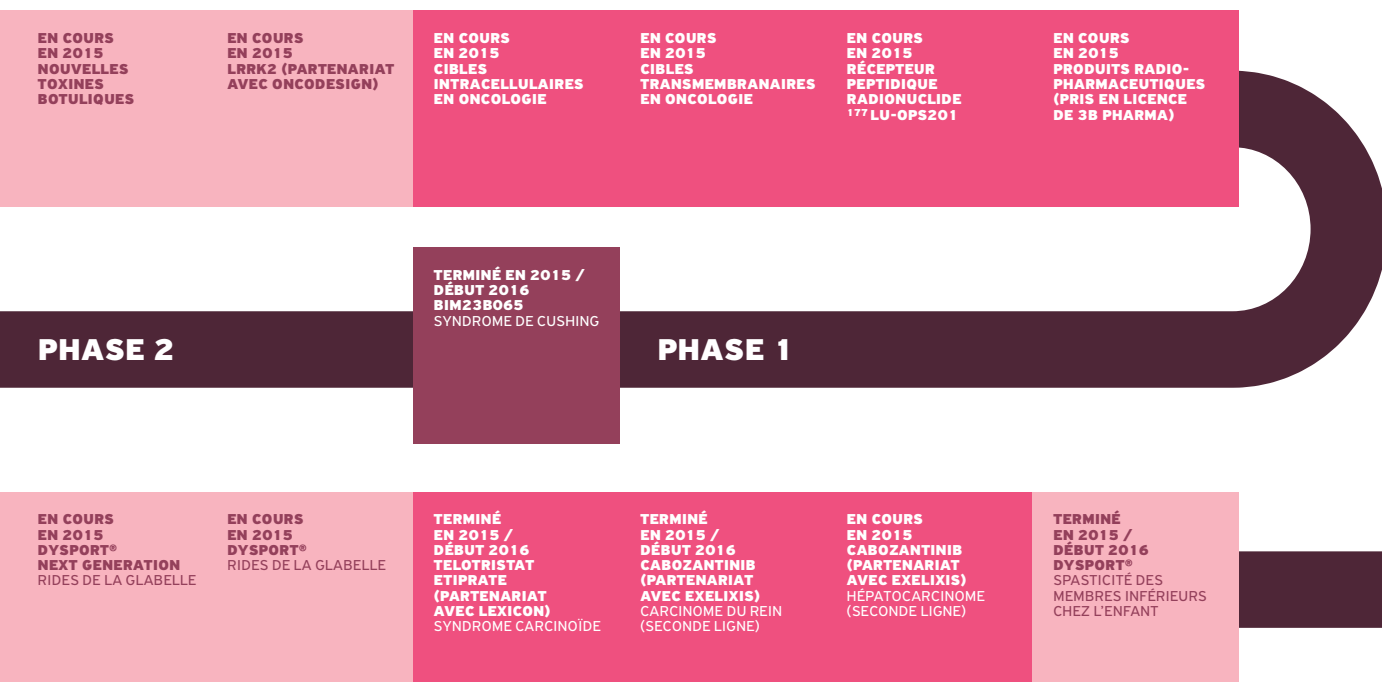
TOXINES : UNE FOCALISATION SUR LA TOXINE BOTULIQUE

La plateforme de toxines recombinantes, Ipsen Bioinnovation, est leader dans l'ingénierie des toxines

recombinantes ; il s'agit ici de modifier la séquence de la toxine pour introduire de nouvelles propriétés « sur demande » et de produire la toxine dans une souche bactérienne bien caractérisée. Ce centre de R&D dispose d'expertises et de technologies complémentaires qui vont permettre de consolider la plateforme toxines et de prendre un temps d'avance sur la concurrence. Ainsi, les TSI (*targeted secretion inhibitors* – « inhibiteurs ciblés de la sécrétion »), qui associent peptides et toxines, permettent de diriger la toxine vers différents types de cellules selon les peptides utilisés. Cette technologie a été l'objet du partenariat conclu en avril 2015 avec l'École de médecine de Hanovre. Ipsen est l'un des rares acteurs à maîtriser la fabrication et le contrôle des TSI, ainsi que les technologies nécessaires à l'exploration de nouvelles applications et au développement de nouveaux produits à base de toxines.

Au 31 mars 2016

- ONCOLOGIE
- ENDOCRINOLOGIE
- NEUROSCIENCES



LA FONDATION IPSEN : UN CATALYSEUR INTELLECTUEL UNIQUE

Créée en 1983 sous l'égide de la Fondation de France, la Fondation Ipsen est une organisation indépendante unique, dont la mission est de contribuer à l'émergence des connaissances scientifiques, d'encourager les synergies entre les chercheurs à la pointe de leur domaine et de stimuler le lancement de projets de recherche et l'élaboration de nouvelles options de traitement.

L'ambition de la Fondation Ipsen est de faire émerger de nouvelles connaissances, de nouveaux paradigmes et de favoriser les échanges entre les différents domaines scientifiques. Elle entend agir comme un catalyseur qui donne tout son sens à la collaboration interdisciplinaire. Au cours des trois dernières décennies, la Fondation Ipsen a organisé plus de 250 réunions internationales de haut niveau et publié plusieurs centaines de livres. Plus de 250 scientifiques ont été distingués par des prix pour leur travail innovant dans un domaine de recherche émergent. Chaque réunion rassemble des spécialistes et des chercheurs de renommée internationale, issus de divers horizons. Ses réunions sont réputées au niveau mondial ; les orateurs sont des scientifiques de haut niveau qui ont réalisé ou réalisent des avancées majeures dans les domaines de la maladie d'Alzheimer, de la longévité, des neurosciences, de l'endocrinologie, du système vasculaire et de la cancérologie. En 2015, la Fondation Ipsen a organisé 7 réunions avec près de 1 000 participants, consacrées à des sujets de pointe,

tels que les cellules souches en neuro-endocrinologie, l'hétérogénéité et le micro-environnement en cancérologie, la neurotechnologie, la neurodégénérescence et la dynamique du cerveau. En ce qui concerne la recherche sur le cancer, la rencontre annuelle que la Fondation Ipsen a mis en place s'est imposée comme un événement majeur. La Fondation Ipsen a acquis sa réputation en lien étroit avec le développement de nouvelles connaissances dans le domaine de la maladie d'Alzheimer. Les colloques organisés par la Fondation Ipsen, ainsi que la revue *Alzheimer Actualités* sont devenus des références majeures pour les communautés médicales et scientifiques. Lors du premier colloque sur la maladie d'Alzheimer, organisé par la Fondation Ipsen en 1987, cette maladie était encore méconnue par la communauté scientifique et souvent associée au vieillissement cognitif. Presque trente ans plus tard, les progrès, auxquels a contribué la Fondation Ipsen, ont permis d'invalider ces différentes hypothèses. Dans de nombreux domaines de la biologie et de la médecine, la Fondation Ipsen a été la première à organiser des colloques sur des domaines aujourd'hui de première importance : la thérapie génique et les cellules-souches du système nerveux, les rétrotransposons dans le cerveau, la neurophilosophie, la neurobiologie des valeurs humaines, les gènes protecteurs, le contrôle hormonal du cycle cellulaire ou le métabolisme tumoral. La Fondation Ipsen a également établi des partenariats pérennes avec des institutions et organisations internationales de premier plan. Des colloques sont organisés conjointement avec les revues scientifiques les plus renommées (*Science, Nature* et *Cell*). Par ailleurs, une série de colloques organisés conjointement avec le Salk Institute s'intéresse à la complexité biologique, et celle avec le Karolinska Institutet, à la médecine moléculaire. Ces colloques, principalement axés sur la science fondamentale, rassemblent des scientifiques et des cliniciens selon une approche de recherche translationnelle prenant en compte les besoins des patients.



Photo 1

11^e Colloque annuel *Médecine et Recherche* dans la série Cancer : « Tumor heterogeneity and microenvironment » (Mysore, Inde, 28 février - 4 mars 2015).



« LA FONDATION IPSEN A ORGANISÉ DES ÉVÉNEMENTS UNIQUES QUI NOUS OFFRENT L'OPPORTUNITÉ D'ÉTABLIR DES RÉSEAUX AVEC LES PLUS GRANDS SCIENTIFIQUES DU MONDE. »

HUGUES DE THÉ, MEMBRE DE L'ACADÉMIE DES SCIENCES, PROFESSEUR AU COLLÈGE DE FRANCE

7 COLLOQUES ORGANISÉS EN 2015

927 PARTICIPANTS À CES COLLOQUES

31 ANNÉES D'ACTIVITÉ

PREMIER COLLOQUE SUR LA MALADIE D'ALZHEIMER EN 1987

PLUS DE **250 COLLOQUES** ORGANISÉS DEPUIS 1983

PLUS DE **100 LIVRES** PUBLIÉS

35 LAURÉATS DU PRIX NOBEL ONT PARTICIPÉ AUX ACTIVITÉS DE LA FONDATION IPSEN

PLUS DE **250 PRIX** ET BOURSES DISTRIBUÉS



Photo 2

2^e colloque de la série « Bridging Biomedical Worlds » : « From neural circuitry to neurotechnology » (Tokyo, Japon, 11 au 12 mai 2015). Yves Christen (Président de la Fondation Ipsen), Thierry Dana (Ambassadeur de France au Japon) et Susumu Tonegawa (Prix Nobel de Physiologie ou de Médecine).

Photo 3

Remise du Prix Régulations Endocriniennes (Dublin, Irlande, 9 mai 2015) : Philippe Bouchard (Président de la Société Européenne d'Endocrinologie), Yves Christen (Président de la Fondation Ipsen), C. Ronald Kahn (lauréat du Prix 2015 de la Fondation Ipsen Régulations Endocriniennes, Harvard University, Boston, États-Unis) et Iain Robinson (Président du jury du Prix Régulations Endocriniennes de la Fondation Ipsen).

58

PLUS DE PROXIMITÉ

**NOTRE EMPREINTE GÉOGRAPHIQUE
NE DÉPEND PAS UNIQUEMENT
DE NOS RESSOURCES OU DU MARCHÉ :
ELLE EST DÉFINIE PAR LES BESOINS
DES PATIENTS.**



PAROLE D'EXPERT

ENTRETIEN AVEC **GÉRARD DE POUVOURVILLE**,
PROFESSEUR, DÉPARTEMENT ÉCONOMIE,
TITULAIRE DE LA CHAIRE ESSEC-SANTÉ,
ESSEC BUSINESS SCHOOL

Quelles sont les tendances pour récompenser l'innovation ? Quel est l'impact sur le prix des médicaments ?

Il faut différencier l'industrie pharmaceutique dans les marchés émergents et dans les pays développés. Dans les pays émergents, l'innovation n'est pas récompensée parce que les gouvernements tentent de mettre en place une couverture universelle et donnent la priorité aux médicaments répondant aux besoins essentiels et impactant le moins possible le budget. De l'autre côté, nous avons les pays développés, avec une couverture universelle et où l'innovation est reconnue, mais qui subissent des pressions budgétaires. Les organismes payeurs apprécient la valeur des nouveaux médicaments qui répondent à des besoins non satisfaits, mais ils restent attentifs à ce que la collectivité puisse les prendre en charge. Dans les trois à quatre prochaines années, il y aura une forte pression sur les prix dans les pays développés.

L'évaluation économique de la santé sera-t-elle obligatoire pour que les patients accèdent aux médicaments innovants partout dans le monde ?

L'impact budgétaire est une contrainte partout dans le monde, alors que l'analyse du rapport coût/efficacité n'est obligatoire que dans certains pays européens, et ses modalités sont propres à chaque pays. D'autres pays prennent en compte le rapport coût/efficacité ainsi que les ratios coût/efficacité de référence dans des domaines pathologiques similaires et vont négocier les prix. Enfin, certains pays ne paieront pas si le prix dépasse celui des autres pays. Les États-Unis sont un marché très atypique en comparaison avec l'Europe parce que chaque compagnie d'assurances opère ses propres choix selon la « disposition à payer » des patients.

Comment déterminer un prix qui tienne compte de la valeur ajoutée des médicaments innovants pour les patients et les économies potentielles qu'ils peuvent représenter pour les systèmes de santé ?

En fait, la fixation d'un prix est un rapport de forces. Un prix « juste » est le fruit d'une négociation : les entreprises font un compromis entre de longues négociations en matière de prix et un accès rapide au marché ; les organismes payeurs mettent en balance l'impact budgétaire avec la perte éventuelle de chance pour les patients si l'accès au marché est retardé. Le public et les politiques devenant de plus en plus sensibles au sujet des prix, et avec la pression sur les prix, les laboratoires pharmaceutiques doivent développer une stratégie de tarification intelligente pour que le patient ne manque pas l'opportunité d'avoir rapidement accès à des thérapies innovantes, et que les organismes payeurs ne se contentent pas de fixer un prix, mais puissent négocier un « accord global » incluant des restrictions de prescription, des populations cibles et une prise en charge tenant compte des données en vie réelle.

BIOGRAPHIE

Dr Gérard de Pourville est actuellement Professeur titulaire de la Chaire ESSEC-Santé à l'ESSEC Business School. Il a auparavant mené une carrière de chercheur dans le domaine de l'économie et de la gestion de la santé à l'École polytechnique, à l'École nationale de la santé publique et à l'Inserm. Ses principales contributions ont porté sur le financement et la gestion des hôpitaux, le système de rémunération du médecin, l'évaluation des technologies de la santé et la pharmacoeconomie, ainsi que sur la politique de santé.



IPSEN DANS LE MONDE, NOS PRINCIPAUX SITES

Le groupe Ipsen est présent dans 115 pays. Nos sites les plus importants en matière de R&D et de production se situent en Chine, en France, au Royaume-Uni, en Irlande et aux États-Unis.

- | | |
|------------------|-------------------------|
| 1 — ALGÉRIE | 23 — POLOGNE |
| 2 — ALLEMAGNE | 24 — PORTUGAL |
| 3 — AUSTRALIE | 25 — RÉPUBLIQUE TCHÈQUE |
| 4 — BELGIQUE | 26 — ROUMANIE |
| 5 — BRÉSIL | 27 — ROYAUME-UNI |
| 6 — CANADA | 28 — RUSSIE |
| 7 — CHINE | 29 — SINGAPOUR |
| 8 — CORÉE DU SUD | 30 — SUÈDE |
| 9 — ESPAGNE | 31 — TAÏWAN |
| 10 — ÉTATS-UNIS | 32 — TUNISIE |
| 11 — FRANCE | 33 — UKRAINE |
| 12 — GRÈCE | 34 — VIETNAM |
| 13 — HONG KONG | |
| 14 — HONGRIE | |
| 15 — IRLANDE | |
| 16 — ITALIE | |
| 17 — KAZAKHSTAN | |
| 18 — LETTONIE | |
| 19 — LIBAN | |
| 20 — LITUANIE | |
| 21 — MEXIQUE | |
| 22 — PAYS-BAS | |





IPSEN DANS LE MONDE, NOS SITES INDUSTRIELS ET DE R&D

Notre empreinte géographique étendue et diversifiée s'organise autour de dix sites majeurs.

IRLANDE

DUBLIN DÉVELOPPEMENT ET PRODUCTION

Ouvert en 1989, Dublin est le centre de fabrication et de développement des principes actifs des peptides du Groupe. Le site produit actuellement les principes actifs de Somatuline® et Décapeptyl®. Outre la production et le développement des principes actifs peptidiques, Ipsen à Dublin a également la responsabilité du développement des principes actifs des molécules et le développement analytique.

CORK PRODUCTION

Le site industriel de Cork est issu d'une joint-venture avec le groupe Schwabe datant de 1969. L'extrait de Ginkgo biloba EGb 761® y est produit et utilisé pour les médicaments Tanakan® et Ginkor®. En 2015, 90 tonnes d'EGb 761® ont été produites à partir de 3 000 tonnes de feuilles de Ginkgo biloba.

ROYAUME-UNI

WREXHAM PRODUCTION BIOLOGIQUE

Ipsen Biopharm Ltd est la seule usine de développement et de fabrication de produits biologiques. Le site est un centre d'excellence totalement intégré de développement et de production de neurotoxines, incluant les principes actifs, la production de médicaments et la distribution. Le site dispose d'équipes impliquées dans la gestion de projets de cycle de vie de médicaments et de nouvelles toxines recombinantes.

SLOUGH/ OXFORD

R&D

À Slough, le site concentre une importante activité en R&D (gestion de projets, affaires réglementaires, pharmacovigilance, publications, registres des études cliniques et affaires scientifiques). Le site d'Abingdon, près d'Oxford, développe l'ingénierie des toxines pour la découverte de nouvelles solutions thérapeutiques en neurologie.

FRANCE

DREUX DÉVELOPPEMENT ET PRODUCTION

Ce centre d'excellence est spécialisé dans le développement pharmaceutique et la production industrielle. Le développement pharmaceutique intervient tant sur les petites entités chimiques que sur les peptides, pour les formulations, les systèmes d'administration et les dispositifs médicaux, les méthodes de contrôle analytique et de la production, ainsi que sur les procédés industriels. Ce centre de développement dispose également d'une unité clinique qui fournit les lots de médicaments expérimentaux pour tous les essais cliniques d'Ipsen dans le monde, soit, en 2015, 31 études cliniques dans 27 pays. Ce site industriel est spécialisé dans la production de formes orales (sachets, comprimés, gélules, solutions). Le site est également la plateforme de distribution mondiale des produits du Groupe. En 2015, le site a produit près de 1,1 milliard de sachets, 370 millions de comprimés, 200 millions de gélules et 3,7 millions de flacons. Les activités de CMC, tant pour la Médecine de spécialité que la Médecine générale, y sont pratiquées.

L'ISLE-SUR- LA-SORGUE

PRODUCTION

Depuis 1963, L'Isle-sur-la-Sorgue est le seul site de traitement d'argiles du Groupe. Il est dédié à la production d'argiles présentes dans Smecta®, Bedelix®, Actapulgite® et Gelox®. En 2015, 3 522 tonnes de produits finis y ont été fabriqués. Environ deux tiers de la production sont destinés à l'Europe et à la Chine.

SIGNES PRODUCTION

Créé en 1990, ce site a pour objectif la fabrication de lots principalement destinés à l'exportation. Il est spécialisé dans la production et le conditionnement de formes injectables, notamment des formes à libération prolongée de peptides (Décapeptyl®/Pamorelin®, Somatuline® et NutropinAq®). Il produit près de 50% des ventes de médicaments du Groupe (environ 3 millions de boîtes par an) et exporte dans plus de 70 pays.

LES ULIS R&D

L'une des missions du site – créé en 1969 – est de faire progresser la connaissance des propriétés moléculaires, pharmacologiques, pharmacodynamiques, pharmacocinétiques et de sécurité des nouvelles entités chimiques ou biologiques candidates au développement dans les domaines de l'oncologie et des neurosciences. Le centre concentre une importante activité de développement clinique et en affaires scientifiques.

CHINA

TIANJIN PRODUCTION

Ipsen a ouvert ses premiers bureaux en Chine en 1992, puis en 2000, le site industriel de Tianjin pour la production locale de Smecta®. Le produit y est fabriqué à partir d'argiles provenant de L'Isle-sur-la-Sorgue. La capacité de production maximale du site en 2015 est de 25,3 millions de boîtes. Le site assure le conditionnement de ce produit pour le marché chinois et est également la plateforme de distribution des autres médicaments d'Ipsen en Chine.

PÉKIN DÉVELOPPEMENT

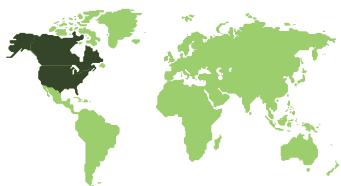
Ipsen a ouvert à Pékin, en 2012, son premier centre de développement clinique et des affaires scientifiques consacré à l'Asie.

ÉTATS-UNIS

CAMBRIDGE R&D

Ouvert en 2014 et inauguré le 1^{er} avril 2015, le centre de R&D à Cambridge (Massachusetts) est au cœur du carrefour mondial de la recherche et de l'innovation dans les sciences du vivant, et pour les biotechnologies. Ce site y développe une politique active de partenariats avec l'équipe des affaires scientifiques. Ce centre est spécialisé dans la synthèse de peptides complexes, destinés à la modulation de cibles innovantes appliquées aux indications oncologiques et endocrinologiques.

AMÉRIQUE DU NORD



EN AMÉRIQUE DU NORD, IPSEN A FRANCHI PLUSIEURS ÉTAPES MAJEURES EN 2015.

Le Groupe a lancé Somatuline® Depot dans le traitement des tumeurs neuroendocrines au Canada et aux États-Unis, ainsi que Dysport® dans le traitement de la spasticité des membres supérieurs chez l'adulte. Ces étapes importantes ont permis à Ipsen Biopharmaceuticals d'atteindre le seuil de rentabilité dix-huit mois en avance des prévisions. 2015 a également été marquée par l'inauguration du nouveau centre de R&D Ipsen Bioscience à Cambridge, dans le Massachusetts, pôle biopharmaceutique d'excellence. Les chercheurs d'Ipsen y travaillent sur la découverte et le développement de peptides thérapeutiques hautement différenciés, destinés à répondre aux besoins médicaux non satisfaits en endocrinologie et en oncologie. Le candidat médicament BIM23BO65 découvert par l'équipe R&D de Cambridge a achevé avec succès les essais cliniques de phase I en 2015.

6 355

NOMBRE DE PATIENTS PARTICIPANT À 7 ESSAIS CLINIQUES SOUTENUS PAR IPSEN DANS PLUS DE 110 CENTRES

À PROPOS D'IPSEN

Ipsen est présent en Amérique du Nord depuis 1976, date à laquelle le Groupe a ouvert un centre de R&D à Milford, dans le Massachusetts. Ipsen emploie aujourd'hui plus de 300 personnes aux États-Unis et au Canada. Ipsen a noué des partenariats stratégiques avec les plus importantes institutions scientifiques, dont le Salk Institute et l'université Harvard. Ipsen collabore étroitement avec des sociétés médicales clés, comme la North American NeuroEndocrine Tumor Society (NANETS), et propose un accompagnement aux patients par le biais de plusieurs initiatives, comme le programme d'accès Ipsen Cares™ et le site Internet KnowYourNets.com.

Le chiffre d'affaires a atteint près de 158 millions d'euros en 2015, en progression de plus de 65 % d'une année sur l'autre.

DATES CLÉS

JANVIER 2015

Les États-Unis deviennent le premier pays à lancer Somatuline® Depot dans le traitement des tumeurs neuroendocrines gastro-entéro-pancréatiques.

AVRIL 2015

Inauguration officielle du centre de R&D Ipsen Bioscience à Cambridge, dans le Massachusetts.

AVRIL 2015

Partenariat avec université Harvard.

JUILLET 2015

Autorisation de mise sur le marché de Dysport® dans la spasticité des membres supérieurs chez l'adulte.

OCTOBRE 2015

Ouverture officielle de la filiale au Canada. Autorisation de mise sur le marché de Somatuline® Depot dans les tumeurs neuro-endocrines au Canada.

PRODUITS

NEUROSCIENCES :

Dysport® (spasticité des membres supérieurs chez l'adulte, dystonie cervicale) – États-Unis uniquement.

ONCOLOGIE :

Somatuline® Depot (tumeurs neuroendocrines gastro-entéro-pancréatiques).

ENDOCRINOLOGIE :

Somatuline® Depot (acromégalie)

Increlex® (facteur de croissance insulino-mimétique recombinant).

POUR EN SAVOIR PLUS : www.ipsenus.com

www.ipsen.ca

www.knowyournets.com

ESPAGNE



IPSEN PHARMA S'EST FORGÉ UNE RÉPUTATION D'EXCELLENCE ET A DÉVELOPPÉ DES PARTENARIATS DE PREMIER PLAN

Dans un environnement difficile, Ipsen affiche une croissance à près de deux chiffres en Espagne, tirée par les ventes de Somatuline®, devenu leader du marché en 2015, et par le renforcement de la part de marché de Décapeptyl® porté par un effort important des équipes commerciales. En janvier 2015, Ipsen Pharma a créé le « cluster ibérique », regroupant l'Espagne et le Portugal, pour développer les synergies, l'efficacité et la collaboration entre les équipes. Créée en 1988, Ipsen Pharma a acquis ces dernières années une réputation d'excellence et a développé des partenariats de premier plan en Espagne, en s'appuyant sur ses produits, la qualité de la prise en charge de ses patients et son assise scientifique solide.

CROISSANCE +9,5 %

**CHIFFRE D'AFFAIRES 2015 :
66,5 MILLIONS D'EUROS**

À PROPOS D'IPSEN PHARMA

Depuis cette date, la société a étendu ses activités commerciales. En 2015, l'Espagne représentait 4,5% du chiffre d'affaires consolidé du Groupe, employant une équipe de près de 90 personnes. Les collaborateurs d'Ipsen sont connus pour le soutien qu'ils apportent aux initiatives en faveur des patients. Ipsen a pour ambition de devenir la référence dans le traitement des tumeurs neuroendocrines, de faire partie des cinq sociétés de référence en oncologie dans la région et de devenir leader du marché des analogues pour le cancer de la prostate. Conformément à sa stratégie, Ipsen Pharma s'engage fortement dans la recherche et le développement, et près de 900 patients participent à ses études cliniques dans ces domaines. Ipsen Pharma a mis en place de multiples accords de collaboration avec plusieurs établissements d'enseignement, comme l'université internationale de Catalogne, l'IESE à Madrid et à Barcelone. L'objectif est d'offrir une formation de haut niveau aux professionnels de santé.

DATES CLÉS

JANVIER 2015

Ipsen Pharma crée le « cluster ibérique », regroupant l'Espagne et le Portugal, pour développer les synergies, l'efficacité et la collaboration entre les équipes.

FÉVRIER 2016

Guillermo Castillo est nommé Vice-Président, Opérations commerciales, de la région ibérique. Il exerce également les fonctions de Directeur général pour l'Espagne et le Portugal.

PRODUITS

NEUROSCIENCES :

Dysport® (spasticité, dystonie cervicale)

ONCOLOGIE :

Décapeptyl® (cancer de la prostate)

Somatuline® (tumeurs neuroendocrines gastro-entéro-pancréatiques)

ENDOCRINOLOGIE :

Increlex® (facteur de croissance insulino-mimétique recombinant)

NutropinAq® (thérapie par hormone de croissance)

Somatuline® (acromégalie)

UROLOGIE :

Décapeptyl® (stérilité féminine, endométriose, puberté précoce)

Hexivix® (diagnostic du cancer de la vessie)

POUR EN SAVOIR PLUS : www.ipsen.es

AUSTRALIE



IPSEN COMPTE SUR SA VISION ET L'ENGAGEMENT DE SES ÉQUIPES POUR RÉUSSIR EN AUSTRALIE ET EN NOUVELLE-ZÉLANDE

Ipsen est présent en Australie depuis 2001 et emploie actuellement plus de 50 collaborateurs. Le Groupe a atteint des étapes importantes en 2015 avec le lancement de Somatuline® dans le traitement des tumeurs neuroendocrines gastro-entéro-pancréatiques. Il est devenu leader du marché dans trois états, et il détient 39,5 % de parts de marché dans l'ensemble du pays. Ipsen compte sur sa vision et l'engagement de ses équipes pour réussir en Australie et en Nouvelle-Zélande. Très impliquées, nos équipes ont pour objectif d'améliorer la vie des patients et de faire d'Ipsen l'un des leaders en oncologie.

30 %

CROISSANCE DES VENTES EN 2015 EN AUSTRALIE ET NOUVELLE-ZÉLANDE

À PROPOS D'IPSEN

La filiale est entièrement dédiée à la Médecine de spécialité et a pour objectif de devenir un leader du marché australien avec Somatuline® (le produit est déjà leader du marché en Australie-Méridionale, en Australie-Occidentale et en Tasmanie). Pour renforcer ses activités en oncologie, Ipsen a récemment recruté de nouveaux collaborateurs et investi dans la promotion de ses produits et la formation de médecins. Ipsen a développé un grand nombre de partenariats avec des hôpitaux et des associations médicales, comme l' Australasian Gastro-Intestinal Trials Group (AGITG) et la Urological Society of Australia and New Zealand (USANZ), pour soutenir le financement de programmes de recherche ou d'éducation. Le Groupe collabore également avec des groupes de patients, notamment l'Unicorn Foundation, seul organisme de bienfaisance à but non lucratif spécialisé dans la sensibilisation aux tumeurs neuroendocrines en Australie. La filiale est engagée dans la recherche clinique et a participé à trois études internationales portant sur le traitement de la dystonie cervicale, de la spasticité des membres supérieurs et des rides de la glabelle en 2015. La participation à d'autres études internationales pour le traitement des tumeurs neuroendocrines est prévue en 2016.

DATES CLÉS

JUILLET 2015

Autorisation de mise sur le marché de Somatuline® pour le traitement des tumeurs neuroendocrines gastro-entéro-pancréatiques.

SEPTEMBRE 2015

Participation au congrès scientifique annuel de l'Australian Gastro-Intestinal Trials Group.

NOVEMBRE 2015

Participation au congrès scientifique annuel de la Clinical Oncology Society of Australia.

PRODUITS

NEUROSCIENCES :

Dysport® (spasticité, dystonie cervicale)

ONCOLOGIE :

Diphéreline® (cancer de la prostate)

Somatuline® (tumeurs neuroendocrines gastro-entéro-pancréatiques, symptômes du syndrome carcinoïde)

ENDOCRINOLOGIE :

NutropinAq® (traitement par l'hormone de croissance)

Somatuline® (acromégalie)

POUR EN SAVOIR PLUS : www.ipsen.com.au

66

PLUS D'ENGAGEMENT

**CHEZ IPSEN, NOUS SOMMES
DÉTERMINÉS À ACCOMPAGNER
NOS PATIENTS, NOS PARTENAIRES
ET NOS COLLABORATEURS.**



PAROLE D'EXPERT

ENTRETIEN AVEC **YANN LE CAM**,
DIRECTEUR GÉNÉRAL, EURORDIS
(ORGANISATION EUROPÉENNE POUR
LES MALADIES RARES)

Quels sont les facteurs expliquant le rôle désormais plus actif des patients dans la gestion de leur maladie ?

L'élément le plus important, c'est que la prise de conscience collective des patients est allée croissante. Ce qui les a conduits à unir leurs forces au sein de groupes de plaidoyer mieux structurés afin de veiller à ce que leurs problèmes et leurs besoins soient mieux compris, et de mieux se faire entendre par les autorités politiques, les régulateurs et la société civile dans son ensemble. Cela est tout particulièrement le cas dans le champ des maladies rares, qui étaient extrêmement peu reconnues avant la fondation d'EURORDIS en 1997. Depuis, notre travail dans les domaines politique, scientifique et thérapeutique – pour n'en citer que quelques-uns – a fait la différence et a encouragé davantage de patients à s'impliquer.

Existe-t-il des tendances de comportement des patients différentes dans le monde ?

Nous observons différents niveaux de maturité et d'approches entre les régions. Mais, tandis que les États-Unis et de nombreux pays européens ont tendance à être généralement très en avance, on remarque que de nombreux pays en Asie ou en Amérique latine sont aujourd'hui de plus en plus actifs. Par ailleurs, il existe des similitudes frappantes entre les personnes vivant avec une maladie rare et les difficultés qu'elles rencontrent, indépendamment de l'endroit où elles vivent. Ainsi, je vois émerger une image de diversité, mais aussi d'unité. La communauté des personnes atteintes de maladies rares est aujourd'hui à la recherche de réponses communes d'une région du globe à l'autre et d'une action plus résolue au niveau mondial. Les initiatives telles que « Rare Diseases International » ou IRDiRC (consortium international de recherche sur les maladies rares) en sont largement la preuve.

Que prévoyez-vous à l'horizon 2020 ?

Je pense que les maladies rares auront une plus grande présence à l'ordre du jour des grandes discussions internationales liées à la santé publique. Les années à venir vont être décisives dans les débats sur la prise en charge et l'accès aux médicaments innovants pour les maladies rares. Nous verrons également un certain nombre de changements affecter en profondeur les modèles de recherche et développement, avec de nouvelles méthodes statistiques, une meilleure mesure des résultats thérapeutiques au niveau du patient et une utilisation plus large des biomarqueurs. Le dialogue précoce entre les autorités de régulation, les organismes d'évaluation et les payeurs en vue d'approbations plus en amont deviendra monnaie courante. Et les modèles de commercialisation des entreprises s'appuieront de plus en plus sur une combinaison des notions de valeur, de volume (de patients traités) et sur la génération continue de preuves post-AMM en vie réelle pour aider à réduire la forte incertitude associée aux nouveaux médicaments orphelins qui arrivent sur le marché.



BIOGRAPHIE

Yann Le Cam a été élu Président du Comité Scientifique Thérapeutique du consortium international de recherche sur les maladies rares (IRDiRC). Il est un défenseur de la cause des patients et a consacré vingt-cinq années d'engagement professionnel et personnel à la santé et à la recherche médicale pour des organisations non gouvernementales, en Europe et aux États-Unis, dans les domaines du cancer, du sida et des maladies rares.

ATTIRER, FIDÉLISER ET VALORISER LES TALENTS

Le recrutement et la fidélisation de talents sont la clé pour la réussite d'Ipsen. Nous aidons nos collaborateurs à fournir le meilleur d'eux-mêmes en investissant dans la formation, le développement et l'accompagnement, et en offrant un environnement de travail diversifié où des personnes de tous horizons et de toutes cultures peuvent s'épanouir. Nous encourageons le développement des talents et l'émergence de leaders.

RÉPARTITION DE L'EFFECTIF PAR ZONES GÉOGRAPHIQUES



Notre culture est un élément clé de la fidélisation de nos meilleures équipes.

Ipsen prend régulièrement le pouls de ses équipes en réalisant des enquêtes auprès des collaborateurs. Les taux de réponse sont remarquables (83 % en 2015). Cela démontre que les collaborateurs estiment que les questions

sont pertinentes et que leurs points de vue seront entendus et pris en compte. En outre, l'indice d'engagement des collaborateurs d'Ipsen est supérieur au niveau de référence fixé (75 contre 56), ce qui indique que les équipes connaissent la stratégie de l'entreprise, sont optimistes pour l'avenir du Groupe, font preuve d'enthousiasme, et qu'elles accordent leur pleine confiance à l'encadrement.

> **La manière dont nous aidons nos équipes à se développer est essentielle.** Dans le cadre de nos processus de management, chaque collaborateur est invité à un entretien de développement individuel durant lequel son manager prend le temps de l'aider à évoluer. En outre, Ipsen a mis en place une Académie du Management qui propose un ensemble complet de formations.

> **La politique de mobilité interne du Groupe** favorise le développement professionnel en encourageant les équipes à changer de pays. Qu'elle soit fonctionnelle ou géographique, la mobilité est essentielle au développement individuel et à la dynamique du Groupe. Au 31 décembre 2015, 60 collaborateurs étaient en poste permanent à l'étranger.

> **Ipsen lutte activement** contre toute forme de discrimination. Il en résulte une forte diversité. Pour exemple, les femmes représentent 59 % des effectifs (sur un total de 4 600).

> **Afin de renforcer l'exécution** de la stratégie du Groupe, nous avons défini quatre principes d'action qui fournissent à chaque collaborateur un cadre de référence pour son travail au quotidien :

- responsabilité ;
- esprit d'équipe ;
- exigence de résultat ;
- agilité.

> **Pour nos équipes**, il s'agit de prendre des décisions, proposer des solutions et mesurer l'impact de leurs décisions sur les autres, qu'ils soient collègues ou patients. Ces principes permettent également de limiter la concurrence en interne, de mettre davantage l'accent sur le suivi de la performance et l'atteinte des objectifs, ainsi que sur un nombre de niveaux hiérarchiques limité.

> **Ces principes** constituent le fondement de notre culture, essentielle à la réalisation de nos objectifs à l'horizon 2020.



POURQUOI REJOINDRE IPSEN ?

IPSEN EST UN GROUPE MONDIAL DISPOSANT D'UNE PRÉSENCE DIRECTE DANS PLUS DE 30 PAYS ET POUVANT, À CE TITRE, S'APPUYER SUR SA GRANDE COUVERTURE GÉOGRAPHIQUE POUR ATTIRER LES TALENTS. NOUS AVONS ÉLABORÉ UNE POLITIQUE DE RÉMUNÉRATION ET D'AVANTAGES SOCIAUX ATTRAYANTE, COMPÉTITIVE ET ÉQUITABLE, QUI RÉCOMPENSE LA PERFORMANCE. ELLE PRÉVOIT DES PLANS D'INTÉRESSEMENT AUX BÉNÉFICES AINSI QUE DES INCITATIONS À LONG TERME ET DES PROGRAMMES D'AVANTAGES SOCIAUX TRÈS INTÉRESSANTS.

PLUS DE **4 600 COLLABORATEURS** DANS LE MONDE EN 2015.

485 CONTRATS À DURÉE INDÉTERMINÉE SIGNÉS EN 2015.



EHS : ANALYSER LES RISQUES POUR MIEUX LES ÉVITER

Les activités d'Ipsen requièrent un niveau de sécurité élevé et une stratégie de développement de ses activités respectueuse de l'environnement. Le Groupe a formalisé cet engagement dans sa démarche environnement, santé, sécurité (EHS – Environment, Health, Safety) fondée sur une politique de prévention en conformité avec les référentiels ISO 14001 (environnement) et OHSAS 18001 (santé-sécurité). Cette approche s'inscrit dans une démarche d'amélioration continue et vise à responsabiliser les acteurs à tous les niveaux.

Ipsen a vocation à trouver des solutions thérapeutiques performantes pour guérir ou soulager les patients et apporter de la valeur à la collectivité. Le développement durable concilie les conflits d'intérêts économiques, sociaux et environnementaux. Depuis toujours, Ipsen mobilise des ressources et évalue sa performance pour s'assurer que les normes éthiques les plus strictes sont respectées au sein du Groupe, en appliquant les normes environnementales et de sécurité à toutes ses activités, de la recherche au développement, en particulier pour les achats et la production, et les relations avec les partenaires.

> Certifications

Le Groupe poursuit une politique volontaire de certification en matière d'environnement avec l'ISO 14001, et en matière de sécurité avec l'OHSAS 18001, et a décidé de mener un projet de certification de ses dix sites de production et de Recherche & Développement. L'objectif est de parvenir à la double certification de l'ensemble de ces sites à l'horizon 2017. Les sites de Dreux (France) et Cork (Irlande) ont déjà obtenu ces

deux certifications internationales. Les sites de Signes (France), de Tianjin (Chine) et de L'Isle-sur-la-Sorgue (France) sont certifiés ISO 14001. Enfin, le site de Wrexham (Royaume-Uni) a obtenu la certification BS 8555, qui atteste la mise en œuvre d'un système de gestion de l'environnement. Il a également reçu une reconnaissance des autorités locales en termes de promotion de la santé au travail (le Corporate Health Standard) et en termes de sécurité au travail (la RoSPA Gold Award, Royal Society for the Prevention of Accidents).

> Formés et responsables

Au cœur du dispositif de prévention, la sensibilisation et la formation en environnement, santé et sécurité ont été poursuivies en 2015. Chaque site a déployé son programme de formation en fonction des risques et des impacts qui lui sont propres. Chaque collaborateur est ainsi formé aux risques inhérents à son poste de travail et aux impacts environnementaux associés à ses activités.

NOTRE LUTTE CONTRE LE CHANGEMENT CLIMATIQUE ET POUR LA RÉDUCTION DES ÉMISSIONS DE CO₂

Le Groupe s'est engagé à suivre ses émissions directes et indirectes de gaz à effet de serre (GES) afin de mesurer l'impact de ses activités sur l'environnement et de mettre en œuvre des actions de réduction. En 2015, le plan d'actions d'amélioration a permis au Groupe de réduire ses émissions de CO₂. Par ailleurs, depuis plusieurs années, le Groupe a engagé de nombreuses actions de réduction de son empreinte carbone, notamment sa consommation d'énergie avec, par exemple, la réalisation de diagnostics énergétiques des sites industriels ou de Recherche & Développement, le remplacement d'équipements par d'autres installations moins consommatrices en énergie, le recours aux visioconférences et webconférences en alternative aux déplacements, le remplacement progressif de la flotte par des véhicules à plus faible émission de CO₂ et la mise en place du covoiturage et de navettes pour réduire l'utilisation des véhicules personnels. En France, conformément à l'article 75 du Grenelle II, Ipsen a établi et publié son bilan GES et démontré son implication dans la lutte contre le réchauffement climatique mondial.



LE CODE DE CONDUITE EHS 3S : NOS 3 ENGAGEMENTS

S'IMPLIQUER

S'IMPLIQUER PERSONNELLEMENT POUR SA PROPRE SÉCURITÉ ET CELLE DE SES COLLABORATEURS, AINSI QUE POUR LA PRÉSERVATION DE L'ENVIRONNEMENT. ÊTRE FIER DE CHOISIR LA PRATIQUE LA PLUS SÛRE.

S'EXPRIMER

ÉCHANGER SES IDÉES ET PRÉOCCUPATIONS AU SUJET DE L'ENVIRONNEMENT, DE LA SANTÉ ET DE LA SÉCURITÉ. ÊTRE ÉCOUTÉ ET SOUTENU. OSER ET AVOIR LE COURAGE DE DISCUTER DES SITUATIONS À RISQUE, OUVERTEMENT AVEC D'AUTRES MÊME HORS DE SON PÉRIMÈTRE DE RESPONSABILITÉ.

S'AMÉLIORER

RECHERCHER LES MOYENS D'AMÉLIORER CONTINUUELLEMENT LA PERFORMANCE EHS. SIGNALER TOUTE PRATIQUE OU SITUATION À RISQUE AFIN DE PRÉVENIR TOUTE BLESSURE POTENTIELLE OU ATTEINTE ÉVENTUELLE À L'ENVIRONNEMENT.



RENFORCER NOTRE DÉMARCHE ÉTHIQUE

L'engagement de nos collaborateurs et de nos partenaires autour de nos valeurs éthiques est le fondement de la façon dont nous développons, fabriquons et commercialisons nos produits.

L'engagement d'Ipsen pour améliorer la santé et la qualité de vie des patients nous impose d'avoir une démarche éthique des plus exigeantes et ce, à travers l'ensemble de nos activités, depuis la recherche et le développement jusqu'à la commercialisation, dont le Code d'éthique et le programme de *compliance* sont des éléments essentiels. Nous veillons à agir de manière éthique dans nos relations avec les patients, les professionnels de santé, les organismes publics, les concurrents, les partenaires, les actionnaires et nos collaborateurs. Notre politique anti-corruption mondiale a été diffusée à l'ensemble des pays et des entités du Groupe. Un Code d'éthique spécifique et un système de « Due Diligence » sont en cours d'intégration dans nos relations contractuelles avec les tiers afin de renforcer les mesures de contrôle pour prévenir les risques de corruption. Nous avons franchi des étapes importantes pour mieux sensibiliser nos collaborateurs à nos valeurs, à l'aide de programmes d'éducation, tant au plan du Groupe que des pays, qui nous ont permis de former nos collaborateurs aux éléments clés du programme d'Éthique et *Compliance*. En tant qu'entreprise pharmaceutique, nous nous conformons aux principes, règles et codes qui régissent nos relations avec les professionnels de la santé et les autres parties prenantes, en toute transparence. Nous agissons en tant que membres d'associations professionnelles telles que la European Federation of Pharmaceutical Industries and Associations (EFPIA).

LES 6 AXES DE NOTRE CODE D'ÉTHIQUE :

ÉQUITÉ

L'égalité de traitement des employés est la pierre angulaire de notre réussite : nous veillons à ce que les collaborateurs et les candidats soient traités de manière juste. La réussite de notre Groupe ne peut être atteinte que dans le respect des droits de l'homme et du travail.

TRANSPARENCE

La transparence est la clé pour assurer la sécurité de nos patients et favoriser la confiance des professionnels de santé et des parties prenantes.

CONSACRÉ À LA SANTÉ

Améliorer la qualité de vie des patients est notre raison d'être, trouver des solutions nouvelles pour traiter des pathologies invalidantes ciblées, notre raison de faire. Notre vocation est de trouver des solutions thérapeutiques efficaces pour guérir ou soulager les patients, et ainsi apporter de la valeur à la société. En outre, nous nous efforçons de protéger la santé de nos collaborateurs et l'environnement en général.

INTÉGRITÉ

Notre politique d'intégrité est essentielle pour garantir le plus haut niveau de performance et maintenir la confiance de nos partenaires.

COMPLIANCE

Ipsen se conforme à l'ensemble des législations, réglementations et codes régissant ses activités. Les employés se conforment également aux politiques et procédures définies par Ipsen, applicables à leurs activités et à leurs fonctions.

PARLER OUVERTEMENT

Il existe plusieurs moyens pour répondre aux questions ou traiter les situations liées à l'éthique et la *compliance*. Chaque employé peut s'adresser à son supérieur hiérarchique, au service des ressources humaines, au département Éthique et *compliance*, ou via une hotline.



LES 6 AXES D'ETHICS, NOTRE CODE DE BONNE CONDUITE

ÉQUITÉ

DE TRAITEMENT DES EMPLOYÉS

TRANSPARENCE

ESSENTIELLE POUR ASSURER LA SÉCURITÉ DES PATIENTS

CONSACRÉ À LA SANTÉ

NOTRE ENTHOUSIASMANTE VOCATION

INTÉGRITÉ

ESSENTIELLE POUR PRÉSERVER NOTRE PERFORMANCE

COMPLIANCE

LE RESPECT DES LOIS, RÉGLEMENTATIONS ET CODES DE LA PROFESSION

PARLER OUVERTEMENT

POUR TRAITER LES QUESTIONS D'ÉTHIQUE ET DE COMPLIANCE



NOS ACTIONS AU SERVICE DU PATIENT

Ipsen s'investit dans la société civile, notamment auprès des associations et des œuvres caritatives. Notre engagement citoyen s'inscrit dans l'approche responsable du Groupe, et nos collaborateurs en sont les premiers ambassadeurs. Éclairage sur différentes initiatives.

ALGÉRIE



Courir contre le cancer de la prostate : en partenariat avec une association de patients et l'association algérienne des urologues, Ipsen a parrainé une course/marche destinée à sensibiliser le public au cancer de la prostate. Cet événement a rassemblé plus de 300 participants pour échanger et lutter contre ce qui reste un tabou : le cancer. La manifestation visait également à encourager le diagnostic précoce pour venir en aide aux patients algériens.

AUSTRALIE

Les collaborateurs d'Ipsen, rassemblés sous la bannière de l'Ipsen Stripes Challenge,

ont participé à la course « Run Melbourne », le 27 juillet 2015, pour collecter des fonds en faveur de la Unicorn Foundation. La Unicorn Foundation est la seule organisation de santé à but non lucratif d'Australie et de Nouvelle-Zélande impliquée dans la lutte contre les cancers neuroendocrines. Elle a pour mission d'aider et d'accompagner patients et soignants, de revendiquer l'accès à des investigations et des traitements innovants et adaptés, de sensibiliser la communauté médicale et le grand public aux cancers neuroendocrines et de soutenir la recherche australienne et néo-zélandaise dans ce domaine.



CHINE



Pour mieux faire connaître l'endométriose auprès du grand public, Ipsen en Chine, l'ONG internationale **Worldwide EndoMarch** et la China Association of Health Promotion and Health Education (CAHPHE) ont uni leurs efforts pour lancer le mouvement Yellow Ribbon. La CAHPHE a organisé des conférences et des consultations gratuites à Pékin, Shanghai, Guangzhou et Chengdu, qui ont rassemblé des gynécologues et plus de 400 patientes.

FRANCE

Pour sensibiliser le public aux **tumeurs neuroendocrines,**

20 collaborateurs d'Ipsen en France ont participé, le 21 juin 2015, à la 4^e édition de la « Course des Héros », et ont réuni un total de 15 000 euros pour soutenir les activités de l'association de patients APTED.



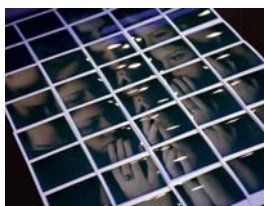
ALLEMAGNE



Depuis 2014, des collaborateurs d'Ipsen en Allemagne s'engagent pour le projet « **Ipsen tut Gutes** » (**Ipsen pour le meilleur**). En 2015, quelque 80 personnes ont travaillé aux côtés d'artisans professionnels pour rénover des installations collectives, comme une crèche ou un centre de réfugiés. Elles ont également collecté 5 000 euros au profit de l'association de patients NET E.V.

ITALIE

Pour célébrer le 25^e anniversaire de sa présence en Italie, Ipsen a organisé une rencontre, le 26 novembre 2015, en collaboration avec l'URI (Urological Research Institute) de l'IRCCS San Raffaele, sous l'égide d'**Europa Uomo Italia Onlus Association**. Les patients et le public ont pu ainsi s'informer sur le diagnostic du cancer de la prostate, les traitements disponibles et les conséquences de la maladie sur la vie quotidienne. Un concours de photographie a été organisé, et Maurizio Galimberti, photographe très connu, était président du jury.



RUSSIE

Tous les ans, Ipsen en Russie participe à plusieurs œuvres de charité. Avec l'aide de collaborateurs d'Ipsen, des artistes célèbres divertissent des **enfants handicapés** et aident à nettoyer la zone hospitalière pédiatrique, à planter des fleurs et à repeindre les bancs. En 2015, d'autres employés de la filiale russe ont pris part à une nouvelle initiative visant à aider les enfants gravement malades et à collecter des fonds pour une fondation qui soutient des opérations chirurgicales de pointe pour les enfants atteints de troubles cardiaques.



ESPAGNE

Ipsen Pharma a parrainé l'association Convives, à l'origine de la « **Escuela de Afrontamiento Activo para personas que conviven con la espasticidad** » (École d'adaptation active pour les personnes atteintes de spasticité), qui a pour mission d'aider des jeunes âgés de 18 à 35 ans atteints de spasticité (et leur famille) à être indépendants et autonomes. Le premier programme pilote a été mis au point dans le bâtiment réservé à l'enseignement de l'University Hospital Mutua Terrassa à Barcelone.



ROYAUME-UNI

Au Royaume-Uni, Ipsen a soutenu la NET Patient Foundation avec un don de 40 000 livres sterling pour financer l'analyse des données sur la qualité de vie des patients atteints de tumeurs neuroendocrines pancréatiques. Dans ce cadre, la qualité de vie de patients atteints de tumeurs neuroendocrines pancréatiques sera analysée à partir des essais de phase IV. Une enquête portant sur les TNE sera réalisée en ligne.



ÉTATS-UNIS

En 2015, l'Ipsen US Oncology Educational Grants Committee a approuvé un financement de 55 000 dollars en faveur de la **Caring for Carcinoid Foundation** pour l'organisation de colloques pédagogiques destinés aux patients et aux soignants. Ipsen a financé les coûts liés à l'organisation, permettant ainsi à l'association de se concentrer uniquement sur le contenu et de proposer des conférences de qualité.

NOUS SUIVRE



Sur Twitter

<https://twitter.com/ipsengroup>
<https://twitter.com/ipsengroupfr>



Sur Facebook

<https://www.facebook.com/Ipsengroup>



Sur LinkedIn

<https://www.linkedin.com/company/ipsen>



Sur YouTube

<https://www.youtube.com/channel/UCkdoVuiVaG8bBJC4IKjOLyQ>

65, quai Georges-Gorse
92100 Boulogne-Billancourt
France

www.ipsen.com